

GESCRI S.r.l.

Company presentation



GESCRI
RECUPERO CREDITI



- Acquistiamo e gestiamo crediti problematici e/o di difficile esigibilità, sia di origine commerciale che bancaria-finanziaria.
- La formula che proponiamo, finalizzata alla «pulizia» di bilancio da crediti non performanti, che difficilmente potranno essere incassati, permette all'azienda di portare a perdita il credito ed usufruire del relativo beneficio fiscale.
- Qualsiasi società può effettuare la cessione pro soluto di crediti inesigibili: aziende industriali, finanziarie, commerciali ed artigiane, di qualsiasi tipo e dimensione.



Oltre 10 anni di esperienza

Partner e manager di GESCRİ, hanno una lunga e comprovata esperienza



Oltre 150 aziende

Sono oltre 150 le aziende con cui i partner e manager di GESCRİ hanno collaborato negli ultimi anni



La nostra mission

«La nostra missione è agevolare il processo di accesso al credito per tutte le PMI fornendo un adeguato supporto documentale che possa aiutarvi nella cessione dei crediti e a migliorare la posizione finanziaria netta della vostra società.»

Vantaggi



- **GESCRİ** opera tramite un **modello strutturato** ed evoluto, con un sistema gestionale proprietario, flessibile e sofisticato, qualificandosi tra i più affidabili e dinamici operatori indipendenti sul mercato italiano.
- **GESCRİ** opera con una struttura **qualificata e di consolidata esperienza**, seguendo un approccio basato sulla specializzazione dei processi, sulla raffinazione ed interpretazione dei dati storici acquisiti, che ci permette di ottimizzare il valore recuperabile, conseguendo elevati livelli di efficienza in termini di tempi e costi di lavorazione.
- **GESCRİ** è uno dei **più versatili operatori italiani indipendenti** sul mercato NPL secured/unsecured, crediti commerciali, crediti fiscali e verso la PA.
- **GESCRİ** è **specializzata** nella gestione dei crediti commerciali conto terzi.
- **GESCRİ opera** sul mercato dei crediti *non performing* acquisendo e gestendo in proprio o «in service» portafogli NPL, da banche, finanziarie, società di easing, imprese industriali e commerciali.



I nostri punti di forza

- **Approfondita conoscenza** del mercato NPL e relazioni consolidate con i più importanti operatori bancari, finanziari, società di leasing e imprese industriali italiane ed internazionali.
- **Comprovata esperienza nella valutazione di portafogli NPL (secured e unsecured)** attraverso il proprio track-record e sofisticati modelli proprietari, sviluppati in anni di attività di investimento e gestione di portafogli bancari.
- **Massimizzazione dei rendimenti** attesi attraverso la completa internalizzazione delle attività di recupero (stragiudiziale e giudiziale).
- **Gestione interna di tutte le procedure** legali sull'intero territorio nazionale, con il circuito telematico.
- **Alta formazione e specializzazione** di tutte le risorse che operano coniugando spiccate capacità professionali e comunicative, con un forte orientamento al *problem-solving* dei debitori.
- **GESCRİ** gestisce anche un **efficiente servizio di recupero** sulle rate scadute su mandato di istituzioni bancarie e finanziarie, società di leasing, industriali e commerciali.

Vision

Trasformiamo il tema NPL in soluzioni finanziarie di qualità per la clientela nazionale ed internazionale (società finanziarie, aziende, investitori, società di servizi) attraverso competenze trasversali legali, finanziarie, immobiliari ed aziendali).

Mission

Fornire soluzioni efficienti ai nostri clienti per rendere liquidi crediti incagliati od inesigibili.

Valori aziendali

Perseguiamo l'eccellenza in ogni attività operativa, nel pieno rispetto delle regole e dell'etica (nessun reclamo o esposto da inizio attività). Crediamo che gestire NPL nel contesto attuale del sistema richieda un approccio professionale orientato al cliente aiutando i debitori, ove possibile, alla riabilitazione sociale e creditizia.



Aree di specializzazione: Legal

Recupero giudiziale

GESCRETI vanta un qualificato team legale interno che si occupa del recupero del credito in via giudiziale in tutte le sue fasi.

Procedura Giudiziale

In questa fase, il team legal di GESCRETI svolge attività di negoziazione in via stragiudiziale, conduzione di un procedimento esecutivo ordinario o sommario, comprese le procedure concorsuali; conduzione di procedimenti ereditari, volti in particolare a individuare gli eredi e avviare una procedura esecutiva nei loro confronti; recupero del credito assistito da garanzia e non garantito presso le PMI e di verifica della documentazione del cliente.

Procedura Esecutiva

In questa fase, il team legale si occupa di supervisionare periodicamente l'andamento della procedura esecutiva (monitoraggio esecutivo); collaborare a stretto contatto con i professionisti esterni coinvolti per migliorare l'efficienza della procedura e ridurre i costi relativi all'esecuzione forzata; fornire assistenza al cliente nell'ambito della vendita volontaria della proprietà.

Recupero stragiudiziale

Lo scopo della procedura stragiudiziale, o bonaria, è la riscossione nel più breve tempo possibile avvalendosi degli strumenti più efficaci per una determinata categoria di crediti. Il recupero in via bonaria include una vasta serie di attività su misura per ogni cliente.

Obiettivi della procedura stragiudiziale:

- Recupero del credito nel più breve tempo possibile.
- Acquisizione di informazioni sulla situazione finanziaria del cliente, previsioni sulla possibilità di rientro del debito.
- Aggiornamento dei recapiti del cliente.
- Recupero del credito da clienti che in passato sono già stati oggetto di tentativi falliti.



Aree di specializzazione: Acquisto di portafogli e Valutazione del credito

Grazie alla consulenza dei nostri esperti in materia di acquisto del credito è possibile:

- dedurre fiscalmente l'ammontare di quanto ceduto,
- avere un bilancio pulito e trasparente secondo precise disposizioni di legge,
- risparmiare i costi di gestione di un credito incagliato od in sofferenza,
- anticipare, dal punto di vista fiscale, il momento della certezza della perdita permette di non attendere la chiusura delle procedure concorsuali.

GESCRÌ valuta ogni portafoglio attraverso attente analisi statistiche e avanzati processi di Due Diligence. Si tratta di un processo molto delicato che, se non opportunamente gestito, può pregiudicare irrimediabilmente la redditività attesa.

Occorre valutare opportunamente i portafogli di N.P.C. oggetto di cessione, al fine di stimarne il valore e determinare un prezzo di acquisto adeguato. Ogni singola operazione di cessione richiede dunque una corretta valutazione del credito, che tenga conto degli imprescindibili aspetti di natura tecnico-giuridica e di natura pratica.

Ci impegniamo al massimo per essere sempre professionali nei rapporti con i nostri *Business Partner* e miriamo ad assicurare un processo agevole dalle fasi iniziali fino al completamento dell'operazione.



Vantaggi della cessione dei crediti deteriorati

L'operazione di cessione pro soluto dei crediti inesigibili consente una migliore aderenza tra l'effettiva posizione creditoria della società e la sua rappresentazione in bilancio, oltre che benefici economici e fiscali.

Inoltre, un volume di crediti inesigibili è usualmente interpretato dal ceto bancario come un segnale dell'incapacità, anche parziale, della società a sostenere una fisiologica generazione di cassa.

Risparmio IRES conseguente alla deducibilità delle perdite su crediti

L'art. 101, comma 5 del Tuir permette di dedurre dal reddito imponibile dell'impresa la perdita generata dalla cessione dei crediti a titolo oneroso;

La perdita su crediti, interamente deducibile ai fini fiscali, è rappresentata dal differenziale ottenuto sottraendo al valore dei crediti iscritto in bilancio, il corrispettivo ottenuto dalla cessione;

L'effettiva deducibilità della perdita su crediti è condizionata alla cancellazione contabile (derecognition) degli stessi secondo i principi nazionali o internazionali, ai sensi dell'art.101 comma 5, Tuir. Fattispecie che viene integrata dalla cessione del credito pro-soluto.



Modalità di calcolo

Il risparmio effettivamente conseguito [E] ai fini del versamento dell'imposta sui redditi delle società (IRES) è rappresentato dal **24%** (aliquota IRES) [D] della perdita su crediti deducibile.

Una perdita su crediti, ai fini fiscali, viene a crearsi ognqualvolta questi vengano ceduti verso un corrispettivo [B] inferiore al valore iscritto a bilancio [A] ottenendo conseguentemente un differenziale negativo deducibile [C].

Questa perdita potrà essere, quindi, utilizzata per diminuire il reddito imponibile ai fini IRES e IRAP.

Si consideri al riguardo la tabella a fianco.

		Caso 1	Caso 2	Caso 3	Caso 4
A	Valore a bilancio dei crediti ceduti	500.000	500.000	500.000	500.000
B	Corrispettivo della cessione	500.000	200.000	50.000	20.000
C	Perdita sui crediti deducibile ($C = A - B$)	0	300.000	450.000	480.000
D	Aliquota IRES	24%	24%	24%	24%
E	Risparmio fiscale	0	72.000	108.000	115.200



Altri benefici fiscali

Recupero IVA versata per le fatture rimaste totalmente o parzialmente insolute.

L'art. 26 D.P.R. 633 del 1972 permette al cedente/prestatore del servizio, in possesso di crediti insoluti all'esito di procedure concorsuali o esecutive totalmente o parzialmente infruttuose, di emettere una nota di variazione in diminuzione dell'imponibile IVA;

L'emissione della nota di variazione in diminuzione, nella stessa misura della perdita su credito, dà il diritto al cedente/prestatore di servizi di portare a compensazione il relativo credito IVA, chiederne il rimborso nella dichiarazione annuale o cederlo a terzi ex art. 43bis e 43ter del D.P.R. 633/72;

L'emissione della nota di variazione IVA è subordinata all'effettivo esperimento delle procedure concorsuali e/o esecutive finalizzate al recupero del credito, all'esito delle quali quest'ultimo sia rimasto totalmente o parzialmente insoddisfatto.



Modalità di calcolo

Il credito IVA sarà pari alla frazione di Iva non recuperata.

Si consideri al riguardo la tabella a fianco.

		Caso 1	Caso 2	Caso 3	Caso 4
A	Valore dei crediti in bilancio	500.000	500.000	500.000	500.000
B	di cui imponibile	409.836,07	409.836,07	409.836,07	409.836,07
C	di cui IVA	90.163,93	90.163,93	90.163,93	90.163,93
D	Importo recuperato	500.000	200.000	50.000	0
E	Importo non recuperato	0	300.000	450.000	500.000
F	Frazione non recuperata	0	0,6	0,9	1
G	IVA non recuperata	0	54.098,36	81.147,54	90.163,93
H	Credito IVA	0	54.098,36	108.000	90.163,93



Contatti

Riferimenti società:

Alberto Corallo è Dottore Commercialista e responsabile delle attività legate alle agevolazioni fiscali per le imprese, ambito nel quale lo studio della normativa non può scindersi dalla ratio economica e dalla convenienza per l'impresa. Esperto fiscalista, Alberto matura tale esperienza già durante il praticantato per l'abilitazione alla professione di Dottore Commercialista, che consegue dopo aver svolto gli studi in Economia all'Università Cattolica di Milano con il massimo dei voti.

Andrea Previtali Laureato in Economia e Commercio nel 1990 presso l'Università "Cattolica del Sacro Cuore di Milano" e abilitato all'esercizio delle professione di dottorecommercialista, Andrea Previtali è un esperto consulente di diritto tributario e societario, oltre che consulente in operazioni societarie straordinarie (fusioni, scissioni, trasformazioni, conferimenti, cessioni di aziende, liquidazioni).

Antonio Pastore Esperto in procedure concorsuali e consulente in operazioni straordinarie (fusioni, cessioni, scissioni, conferimenti di aziende e ramiaziendali). Presidente e membro di collegi sindacali, consulente in organizzazione, amministrazione, controllo di gestione, esperto in valutazione d'aziende e piani di ristrutturazione, liquidatore disocietà. Antonio è inoltre partner dello "Studio Previtali & Partners" di Milano, dove svolge principalmente revisione contabile.

Recapiti società:



CORSO SEMPIONE, 4
20154 MILANO, ITALIA



+39 02 83977186



info@gescri.it



www.gescri.it

