



CargoKey – Omzet & Commissiemodel

January 2026

Rol

Freelance Sales Representative

Focus: binnenhalen van nieuwe opdrachtgevers

Werkgebied: Nederland



Target

- Minimaal 3 nieuwe klanten per maand
- Evaluatie na 3 maanden



Basiscommissie – Abonnementen

Commissie = 1× maandelijks abonnement fee (eenmalig)

Abonnement	Maandfee	Commissie
Small	€400	€400
Medium	€1.000	€1.000
Large	€1.800	€1.800

✓ Geldig bij maand- én jaarbetaling

✓ Uitbetaling na eerste succesvolle betaling door klant



Overige Diensten – Maatwerk

Voor aanvullende diensten zoals:

- Matchingsdienst
- Factoring
- Custom logistieke oplossingen

Commissie:



Maatwerk per deal



Maximaal 20% van gerealiseerde omzet



Vooraf afgestemd en vastgelegd



Bonussen (optioneel)

Maandbonus

- ≥ 3 nieuwe klanten → €250

Kwartaalbonus

- ≥ 12 nieuwe klanten → €1.000

Verdienvoorbeelden

3 klanten per maand (gemengd)

Small (€400) + Medium (€1.000) + Large (€1.800)

➡ €3.200 commissie

➡ + €250 bonus

➡ €3.450 totaal

2× Large abonnement

➡ €3.600 commissie

Voorwaarden

- Alleen voor nieuwe klanten
- Eenmalige commissie per klant
- Geen commissie bij annulering of wanbetaling < 30 dagen
- Geen commissie op bestaande klanten
- Rapportage via Asana

Waarom dit model werkt

- Simpel & transparant
- Hoge tickets = hoge beloning
- Gericht op nieuwe omzet
- Freelancer-proof & schaalbaar