

COMO VENDER SOLUÇÕES EDUCACIONAIS? EXEMPLOS DE ABORDAGENS

1

Mensagem Personalizada Baseada em Necessidades

Olá [Nome], percebi, por meio de suas postagens no LinkedIn, que você está focado em expandir as habilidades da equipe na [Nome da Empresa]. Na [nome da sua consultoria], temos ajudado empresas a desenvolver programas de treinamento sob medida que aumentam significativamente a produtividade. Que tal conversarmos sobre como podemos ajudar sua equipe a atingir seus objetivos?

2

Convite para Webinar/ Workshop Exclusivo

Oi [Nome], estou organizando um webinar sobre 'Inovação em Treinamento Corporativo' e gostaria de reservar um lugar para você. Será uma excelente oportunidade para explorarmos como nossas soluções educacionais corporativas podem ajudar sua equipe a exceder suas metas.

3

Compartilhamento de Caso de Sucesso

Olá [Nome], gostaria de compartilhar como ajudamos a [Nome de outra empresa] a aumentar a produtividade em 20% através de nossa consultoria educacional inovadora. Será que isso poderia ser interessante para a [Nome da Empresa]? Podemos agendar um breve call para conversar?

Obs.: só divulgue nome de outros clientes se não houver impedimento ou restrições (LGPD)

4

Discussão sobre Tendências e Desafios

Oi [Nome], acompanhei sua recente publicação sobre desenvolvimento de equipes e acredito que há algumas tendências no setor que podem interessá-lo. Na Lumtree, estamos constantemente inovando em soluções de treinamento corporativo e adoraria compartilhar algumas ideias com você.

5

Sondagem com Oferta de Solução

Bom dia [Nome], ao observar as demandas da [Área de atuação] por habilidades avançadas, identifiquei que podemos oferecer um programa de treinamento personalizado que atende diretamente a essas necessidades. Vamos discutir como podemos apoiar essa transformação juntos?

6

A coragem de começar a conversa

Cada uma dessas abordagens é projetada para iniciar conversas significativas que podem transformar conexões novas em clientes valiosos. Use o LinkedIn para personalizar suas comunicações e demonstrar como as soluções da Lumtree podem realmente beneficiar os objetivos corporativos dos seus potenciais clientes.

Para saber mais contate a equipe Lumtree