

Verkauf unverbindlich besprechen

Ihre Immobilie. Ihre Entscheidung. Ihr persönliches Gespräch.



Seite 1 von 3

Sie denken über den Verkauf Ihrer Immobilie nach, möchten sich aber zunächst informieren?
Gerne bespreche ich mit Ihnen Ihre Möglichkeiten persönlich, transparent und ohne Verkaufsdruck.
Dieses Formular hilft mir, mich gezielt auf unser unverbindliches Gespräch vorzubereiten.

1. Ihre Kontaktdaten

Vorname / Nachname	
Telefon / Mobil	
E-Mail	
Straße / Hausnummer	
PLZ / Ort	

2. Um welche Immobilie handelt es sich?

☐ Einfamilienhaus	☐ Doppelhaushälfte	☐ Reihenhhaus
☐ Eigentumswohnung	☐ Mehrfamilienhaus	☐ Grundstück
☐ Gewerbeimmobilie	☐ Wochenendhaus	☐ Sonstiges
Adresse der Immobilie		
PLZ / Ort		

3. Erste Angaben zur Immobilie

Wohnfläche ca.		m²	Grundstück ca.		m²
Baujahr			Zimmer		
☐ selbst genutzt	☐ vermietet		☐ leerstehend		

Verkauf unverbindlich besprechen

Was möchten Sie über den möglichen Verkauf erfahren?



Seite 2 von 3

4. Was möchten Sie besprechen?

- ☐ Ich denke über einen Verkauf nach.
- ☐ Ich möchte den möglichen Verkaufspreis erfahren.
- ☐ Ich möchte wissen, wie ein Verkauf abläuft.
- ☐ Ich möchte meine Immobilie zeitnah verkaufen.
- ☐ Ich wünsche eine diskrete Vermarktung.
- ☐ Ich habe bereits versucht, die Immobilie zu verkaufen.
- ☐ Ich möchte zunächst ein unverbindliches Gespräch.

5. Wann wäre ein Verkauf denkbar?

- | | | |
|--------------------------------------|-------------------------------------|---|
| ☐ kurzfristig | ☐ 0-3 Monate | ☐ 3-6 Monate |
| ☐ 6-12 Monate | ☐ später | ☐ noch nicht entschieden |

6. Ihre Nachricht / besondere Situation

7. Wie dürfen wir Sie kontaktieren?

- | | | |
|----------------------------------|---------------------------------|-----------------------------------|
| ☐ Telefon | ☐ E-Mail | ☐ WhatsApp |
|----------------------------------|---------------------------------|-----------------------------------|

Bevorzugte Uhrzeit

Verkauf unverbindlich besprechen

Ihr unverbindliches Verkaufsgespräch



Seite 3 von 3

Unverbindlich bedeutet unverbindlich.

Ein erstes Gespräch verpflichtet Sie zu nichts.

Gemeinsam betrachten wir Ihre persönliche Situation, eine realistische Preiseinschätzung und mögliche Vermarktungswege. Anschließend entscheiden Sie in Ruhe, ob und wie Sie Ihre Immobilie verkaufen möchten.

☐ Ja, ich wünsche ein unverbindliches Gespräch über den möglichen Verkauf meiner Immobilie.

8. Rücksendung und Bestätigung

Das ausgefüllte Formular können Sie bequem per E-Mail zurücksenden oder ausdrucken.

E-Mail **immobilien.u.dienstleistungen@t-online.de**

Mobil **+49 174 785 748 3**

Ort / Datum

Unterschrift (bei Ausdruck)

Vielen Dank für Ihr Vertrauen.

Ich melde mich bei Ihnen, um das weitere Vorgehen persönlich und in Ruhe zu besprechen.