

Guía de preparación para tu sesión gratuita – Plan B patrimonial y migratorio en EE.UU.

Todo lo que necesitas saber (y un poco más) antes de tu sesión gratuita.

Introducción

¿Qué debes saber antes de tu sesión?

Esta sesión gratuita tiene un propósito muy claro: ayudarte a entender cómo construir un **Plan B patrimonial** y migratorio en Estados Unidos mediante un modelo de inversión **seguro, estable** y diseñado para proteger tu **capital en dólares**. Durante esta reunión evaluaremos tu situación actual, tus objetivos familiares y patrimoniales, y te mostraremos qué alternativas de **visas de inversionista** pueden funcionar para tu perfil.

Nuestro objetivo es darte claridad, no venderte algo; queremos que conozcas las opciones reales, los requisitos y el camino adecuado para que puedas avanzar con **seguridad** y sin improvisaciones.

En esta sesión queremos conocerte

En esta sesión queremos conocerte para entender qué necesitas realmente y qué tan alineado estás con un movimiento estratégico hacia Estados Unidos. Muchas personas buscan diversificar en dólares, proteger su patrimonio o habilitar beneficios migratorios para su familia, pero no saben por dónde empezar ni qué alternativas existen.

Nuestro trabajo será identificar tus objetivos, tus inquietudes y los principales obstáculos que hoy te impiden avanzar, ya sea falta de claridad, desinformación, malas experiencias previas o miedo a tomar una decisión incorrecta.

Durante esta sesión también revisaremos si algunas de las alternativas de visas de inversionista encajan con tu perfil

No todos los modelos funcionan para todas las personas, y parte de nuestro trabajo es ayudarte a entender qué opciones son realmente **viables**. Evaluaremos puntos clave como:

- ✓ Tus **objetivos** familiares, patrimoniales y de movilidad
- ✓ Qué tipo de **estructura migratoria** podría ser ideal para tu caso
- ✓ Cuáles visas de inversionista son **compatibles** con tu situación
- ✓ Qué caminos **NO aplican** para ti (y por qué)
- ✓ Qué **expectativas** son realistas en tu caso y cuáles no

Esta sesión no es una llamada comercial.

Es una consulta personalizada en la que revisaremos tu caso con **seriedad** y **profesionalismo**, para ayudarte a entender si existe un camino realista para construir tu **Plan B patrimonial** y **migratorio** en Estados Unidos.

Nuestro objetivo es darte **claridad**, resolver dudas y mostrarte los caminos que sí son **viables** para tu situación; no presionarte ni venderte algo que no encaje contigo. Queremos que salgas de esta sesión con una comprensión real de tus opciones, de lo que se necesita para avanzar y de cómo **proteger tu patrimonio** mientras evalúas alternativas migratorias.



¿Qué veremos en la sesión?

Tu sesión va a incluir una revisión clara y estructurada de los elementos que necesitas entender para tomar decisiones con seguridad. Durante este encuentro veremos:

01

Tu punto de partida

Hablaremos sobre lo que estás buscando lograr: diversificar tu patrimonio, reducir exposición al riesgo país, abrir opciones migratorias para tu familia o explorar una posible mudanza en el corto o mediano plazo

02

Tus principales obstáculos

Identificaremos qué te ha frenado hasta ahora: falta de claridad, información contradictoria, miedo a perder capital, experiencias previas negativas, o simplemente no saber qué camino migratorio es el adecuado

03

Opciones reales de visados de inversionistas

Te explicaremos, de forma sencilla y transparente, qué alternativas existen hoy para perfiles mexicanos, cuáles podrían ser viables para ti y cuáles no. Verás diferencias, requisitos y niveles de compromiso sin tecnicismos innecesarios.

¿Qué veremos en la sesión?

04

Cómo funcionan los modelos de inversión patrimonial y migratoria

Revisaremos cómo están estructurados los modelos que utilizamos: inversiones respaldadas por activos reales en EE.UU., procesos acompañados por abogados expertos y estructuras diseñadas para proteger tu capital mientras habilitan beneficios migratorios

05

Una hoja de ruta personalizada

Si tu perfil es adecuado, recibirás un plan claro con los próximos pasos para: proteger tu patrimonio en dólares, elegir la estructura adecuada para tu inversión, avanzar en un proceso migratorio seguro y ordenado, y construir un Plan B sólido para ti y tu familia

¿Quiénes somos?

Hola, soy **Jorge Partidas, CEO de Globofran**. Desde hace más de 13 años hemos acompañado a familias, empresarios y profesionales de México y Latinoamérica a construir un Plan B patrimonial y migratorio en Estados Unidos a través de modelos de inversión seguros, bien estructurados y totalmente acompañados por expertos.

A lo largo de más de una década, hemos diseñado y perfeccionado vehículos de inversión migratoria que permiten diversificar patrimonio en dólares, proteger capital mediante activos inmobiliarios reales y acceder a beneficios migratorios a través de distintos tipos de visas de inversionista





Hoy contamos con más de 1,000 visas de inversionista aprobadas, resultado de estructuras sólidas, procesos auditados y alianzas de larga data con despachos legales, contadores, operadores profesionales y entidades financieras en Estados Unidos

Nada de lo que hacemos es improvisado. Cada modelo que ofrecemos integra todos los componentes necesarios: la inversión, la estructura legal y corporativa, la operación del negocio, y el proceso migratorio. Todo alineado desde el primer día para minimizar riesgos y ayudarte a avanzar con claridad, seguridad y acompañamiento integral

Ese ha sido siempre nuestro compromiso: ofrecer soluciones serias, reales y sostenibles para quienes quieren proteger su patrimonio y abrir nuevas oportunidades para su familia

¿Cómo prepararte?

Para que tu diagnóstico sea lo más claro y útil posible, te recomendamos llegar a la sesión con algunos puntos preparados. No necesitamos documentos ni información sensible; solo una idea general que nos permita darte un análisis preciso y personalizado

Ten a mano información básica sobre ti

- Tu país de ciudadanía
- Tu situación migratoria actual (si aplica)
- Un rango aproximado de capital que te gustaría destinar a tu Plan B (o el previsto a 90 días)
- Tu objetivo principal: diversificar en dólares, proteger patrimonio, obtener beneficios migratorios, evaluar una posible mudanza, etc.
- Una idea general de tu actividad económica y situación familiar
- Cualquier experiencia previa en inversiones, trámites migratorios o procesos consulares



Conéctate desde un entorno tranquilo

Es ideal que te conectes desde computadora o tablet, con buena conexión y sin interrupciones. Revisaremos algunas estructuras y ejemplos visuales que se aprecian mejor en pantalla grande

Participa con todos los tomadores de decisión

Si tu pareja, algún socio o cualquier persona está involucrada en la toma de decisiones, por favor invítala a la reunión. Puedes compartir libremente el enlace o, si lo prefieres, enviarnos su correo para que nosotros lo hagamos. Es importante que todos estén alineados desde el inicio si determinamos que existe una oportunidad real para ti y tu familia

Llega puntual

La sesión es personalizada y cada minuto cuenta. Queremos aprovechar el tiempo al máximo para darte claridad desde el primer momento.

Confidencialidad absoluta

Todo lo que compartas será tratado con profesionalismo, respeto y total privacidad. Esta sesión existe para ayudarte, no para presionarte ni juzgar tu situación.

Casos reales

Casos reales

A lo largo de más de 13 años hemos acompañado a cientos de familias mexicanas y latinoamericanas que buscaban diversificar su patrimonio en dólares, reducir exposición al riesgo país y abrir opciones migratorias reales para su futuro. Aquí algunos ejemplos:

Rodrigo (México)

Vivía en un contexto de incertidumbre política y económica y sabía que necesitaba proteger su patrimonio fuera de México, pero no encontraba un camino claro ni seguro. Con nuestro modelo logró diversificar en dólares, obtener beneficios migratorios y acceder a una estructura que le permite mudarse a Estados Unidos cuando él y su familia lo decidan.

Gabriel (Argentina)

Quería mantener su actividad profesional entre dos países sin perder estabilidad ni oportunidades. Con un modelo inmobiliario seguro y acompañado por expertos, hoy vive entre Argentina y EE.UU. con total tranquilidad, con una estructura legal y financiera sólida que respalda sus movimientos.



Casos reales

Miguel (Colombia)

Buscaba proteger su patrimonio de la volatilidad y construir una alternativa migratoria para su familia. A través de un proyecto inmobiliario de bajo riesgo y una estrategia bien estructurada, logró diversificar en dólares, acceder a beneficios legales en EE.UU. y asegurar un futuro más estable y predecible para sus hijos.

Antonio (México)

Llegó después de una mala experiencia con otra empresa en la que no obtuvo resultados y perdió tiempo valioso. Con Globofran encontró claridad, estructura y acompañamiento real. En pocos meses tenía su inversión protegida, una estrategia migratoria viable y un camino ordenado para avanzar sin incertidumbre.

Estos casos muestran cómo un Plan B patrimonial y migratorio bien ejecutado puede transformar la estabilidad, la tranquilidad y las oportunidades de una familia. Cada historia es distinta, pero todas tienen algo en común: necesitaban un sistema seguro, claro y acompañado y lo encontraron

Preguntas frecuentes

¿Necesito experiencia empresarial para acceder a una visa de inversionista?

No. Lo más importante es contar con una estructura legal y operativa sólida, no con experiencia previa en el giro del negocio.

En nuestros modelos, la operación diaria está a cargo de un operador profesional, mientras tú ejerces tu rol como inversionista y tomador de decisiones estratégicas.

¿Qué pasa si no me aprueban la visa?

Lo primero es entender que la inversión y el proceso migratorio son independientes: la inversión se realiza primero porque es un requisito indispensable para solicitar la visa.

Dicho esto, trabajamos con modelos que históricamente han logrado un porcentaje de aprobación superior al 97%, por lo que una negación es un escenario excepcional.

Si la visa no fuera aprobada, existen dos caminos:

Salir de la inversión, mediante procesos claros y bien estructurados.

Continuar con la inversión, simplemente como estrategia de diversificación y rentabilidad en dólares, sin el componente migratorio.

En ambos casos, estarás acompañado y protegido de forma transparente.

¿Tengo que mudarme a Estados Unidos inmediatamente?

Depende del tipo de visado.

Las visas de inmigrante, como la EB-5, requieren demostrar permanencia física y fiscal en EE. UU.

Sin embargo, el camino más óptimo para la mayoría de nuestros clientes suele ser la Visa E-2, que —cuando está correctamente estructurada— ofrece flexibilidad total: Vivir en Estados Unidos es un beneficio, no una obligación.

Durante la sesión analizaremos los pros y contras para determinar la opción adecuada para tu caso.

¿Puedo trabajar en EE. UU. con una visa de inversionista?

El titular de la Visa E-2 puede dirigir su propia empresa en Estados Unidos a nivel estratégico.

Lo más importante:

La visa puede estar a nombre de cualquiera de los dos cónyuges, y quien no figure como titular obtiene automáticamente un permiso de trabajo.

Esto le permite trabajar para cualquier empresa en EE. UU. o incluso emprender por su cuenta.

Durante la sesión revisaremos qué configuración es más conveniente para tu situación familiar.

¿Puedo invertir en bienes inmuebles y aun así aplicar a una visa de inversionista?

Sí. Siempre que el proyecto esté estructurado de manera activa, con operación profesional y respaldo inmobiliario real.

Nuestros modelos están diseñados específicamente para cumplir con estos requisitos.

¿Y si solo quiero diversificar en dólares, pero no migrar?

Tenemos dos tipos de vehículos de inversión:

- Modelos exclusivamente patrimoniales, para diversificar y generar ingresos en dólares.
- Modelos que, además de diversificar, permiten obtener una visa de inversionista.

Lo común es que, si el inversionista solo tiene su pasaporte de origen, los beneficios migratorios adicionales lo lleven a elegir la opción que sí abre las puertas a EE. UU.

Aun así, incluso si obtienes la Visa E-2, no estás obligado a vivir en Estados Unidos. La decisión es tuya.

Durante la sesión te ayudaremos a ver cuál alternativa encaja mejor con tus objetivos.

¿Qué montos necesito para comenzar?

Si buscas obtener una visa de inversionista, nuestros modelos requieren inversiones desde aproximadamente USD \$250,000.

Si tu objetivo es únicamente diversificar y generar ingresos en dólares, sin componente migratorio, tenemos modelos desde USD \$125,000.

En la sesión determinaremos claramente en cuál de estos rangos encaja tu caso.

Has dado un paso que muchas familias nunca se atreven a dar

Has dado un paso que muchas familias nunca se atreven a dar: detenerse, analizar su situación con honestidad y explorar cómo proteger su patrimonio y abrir oportunidades reales para su futuro en Estados Unidos.

Esta guía es solo el comienzo. En la sesión podrás obtener claridad, dirección y un plan realista para avanzar según tus objetivos, tu situación y tus prioridades

Prepárate, anota tus dudas y llega con la mente abierta. Nuestro objetivo es darte una visión honesta de tus opciones, explicarte qué caminos son viables para tu caso y acompañarte con rigor y transparencia a construir un Plan B patrimonial y migratorio sólido, en un entorno más estable, predecible y seguro que el actual, con una economía fuerte y una moneda que protege mejor el valor de tu patrimonio

Nos dará mucho gusto acompañarte en este proceso y ayudarte a evaluar tus opciones con total claridad. Estás en buenas manos.

– **Jorge Partidas**
CEO de Globofran