

CURRICULUM VITAE — ALESSANDRO VIOLANTE

Data di nascita: 22 febbraio 1969

Contatti: alessandro.luca.violante@gmail.com | +39 335 462 969

PROFILO PROFESSIONALE

Manager con oltre 25 anni di esperienza in istituzioni finanziarie, investment banking e società industriali multinazionali. Competenze distintive in operazioni di M&A, ristrutturazioni aziendali, accesso ai mercati dei capitali, governance societaria e investor relations. Approccio pragmatico orientato ai risultati, con solida esperienza in situazioni di turnaround, post-merger integration e special situations. Comprovata capacità di operare in contesti nazionali e internazionali, con significativa esperienza in posizioni di responsabilità gestionale e partecipazione a Consigli di Amministrazione.

ESPERIENZA PROFESSIONALE

2022–2025 | STIFEL EUROPE BANK AG (NYSE, market cap ~8 mld USD)

Managing Director – Investment Banking Italy

- Origination e business development nel mercato italiano
- Equity Capital Markets e advisory su operazioni di M&A e debito
- Copertura fondi di Private Equity e Financial Sponsors

2017–2022 | ADMETAM BUSINESS CONSULTANT AG

Associate Partner

- Consulenza direzionale in operazioni di company restructuring e turnaround
- Gestione di situazioni di crisi d'impresa e composizione negoziata (D.L. 118)
- Incarichi quali Chief Restructuring Officer e temporary CFO
- Attività di Corporate Governance: partecipazione a CdA e Steering Committees
- Business planning strategico e performance improvement

2014–2017 | ADVANCE SpA (Investment Banking)

Partner – ECM e Corporate Finance

- Coordinamento operazioni di M&A, IPO, emissioni obbligazionarie e restructuring
- Gestione di sei operazioni di quotazione in Borsa (di cui tre IPO su mercato principale e tre SPAC) per complessivi ~€250 milioni di raccolta
- Advisory su operazioni di M&A (sell-side) e ristrutturazione del debito per società quotate
- Investor Relations e relazioni con investitori istituzionali

2007–2014 | BORSA ITALIANA- LONDON STOCK EXCHANGE GROUP

Senior Relationship Manager – Head SME Nord Italia

- Business development e gestione relazioni con clienti corporate
- Lancio e sviluppo del programma ELITE
- IPO origination: supporto e assistenza a società private nel percorso di quotazione
- Strutturazione e lancio di nuovi mercati (Euronext Growth, ex AIM Italia; MIV)
- Sviluppo relazioni con fondi di Private Equity, family office e investitori istituzionali
- Relazioni istituzionali (ABI, Confindustria, CONSOB)

2004–2007 | BARILLA HOLDING SpA

Group Head of Financial Planning and Performance Management

- Financial planning e capital budgeting di Gruppo
- Pianificazione strategica, piani industriali e analisi cash flow consolidato
- Post-merger integration e restructuring
- Analisi di profittabilità per business unit e disinvestimenti asset non-core

2000–2004 | BARILLA G&R F.Ili SpA

Mergers & Acquisitions – Special Projects Manager

- Gestione OPA su società quotata estera
- Coordinamento emissione obbligazionaria senior (€300 milioni) e private placement USA (USD 270 milioni): roadshow, investor relations, business planning
- Advisory su acquisizioni in Messico e accordi di joint venture in Nord e Sud America
- Advisory su operazioni di M&A buy-side e sell-side in Italia
- Piani industriali e analisi investimenti

1998–2000 | MANULI RUBBER INDUSTRIES SpA (società quotata STAR)

Business Controller – Divisione Idraulica (fatturato divisione: €250 milioni)

- Reporting direzionale, costing industriale, analisi investimenti

Esperienze precedenti

FIAT GROUP – Controller

FORMAZIONE E CERTIFICAZIONI

MBA – Master of Business Administration (1997–1998)

SDA Bocconi

Laurea in Economia e Commercio – 110/110 cum laude

Università G. D'Annunzio

EFPA ESG Advisor Certification

EFPA Europe (European Financial Planning Association)

ESG Analysis and Investing Certificate

Politecnico di Milano

Liceo Classico

Liceo Classico Statale Vittorio Emanuele II

COMPETENZE LINGUISTICHE

- **Italiano:** madrelingua
 - **Inglese:** fluente
 - **Spagnolo:** fluente
-