

COMUNICATO STAMPA

IL CONSIGLIO D'AMMINISTRAZIONE PRENDE VISIONE DEI DATI CONSOLIDATI AL 30 SETTEMBRE 2025 RICAVI CONSOLIDATI PARI A CIRCA € 21 MILIONI RICAVI SEMI, END-MARKET INDUSTRIAL & AI, IN CRESCITA DEL 38% RISPETTO AL 30.09.24

Todi (PG), 15 ottobre 2025 – ELES Semiconductor Equipment S.p.A. (“Eles” o la “Società”), PMI innovativa con strumenti finanziari negoziati su Euronext Growth Milan e operatore globale nella commercializzazione di soluzioni per il test di dispositivi a semiconduttore (circuiti integrati IC) con applicazioni *Safety* e *Mission Critical*, comunica che in data odierna il Consiglio di Amministrazione ha esaminato i dati pre-consuntivi relativi ai ricavi delle vendite consolidati, relativi al periodo chiuso al 30 settembre 2025, non sottoposti a revisione contabile.

I **Ricavi Consolidati** del Gruppo Eles sono pari a circa € **21 milioni**. Sostanzialmente in linea, pur dimostrando una lieve flessione del 4% rispetto a €21,9 milioni del 30 settembre 2024. I ricavi sono stati sostenuti dalle vendite nella linea Semiconduttori nel mercato finale *Industrial* ed *AI* e da quelle nel settore *Aerospace & Defense* che hanno parzialmente compensato la contrazione del mercato Automotive.

Antonio Zaffarami, Presidente di ELES, dichiara: *“I primi nove mesi del 2025 hanno rappresentato per ELES una fase di importante evoluzione e consolidamento. Ai progressi concreti dei progetti strategici già avviati si affianca oggi l’apertura di nuove e rilevanti opportunità di sviluppo, soprattutto nei mercati chiave come Stati Uniti, Europa, ed indirettamente in Asia. Mercati in cui stiamo rafforzando la nostra presenza grazie ai nuovi contratti e ampliando la nostra expertise in settori ad alto potenziale come quello elettromedicale.*

Tra i progetti più significativi figura la realizzazione di una soluzione completamente automatizzata per il Burn-In Test di dispositivi High-Performance Computing (HPC) destinati ad applicazioni di Intelligenza Artificiale. Si tratta di una tecnologia unica e innovativa, BiB-less e con automazione Tray to Tray, sviluppata in collaborazione con un primario player globale con cui abbiamo siglato un accordo quadro quinquennale. Il Proof of Concept, già perfettamente funzionante, è stato presentato con successo ai principali clienti internazionali a partire da agosto.

In questo contesto di forte espansione, siamo particolarmente orgogliosi della fiducia rinnovata da un nostro cliente storico – uno dei big player mondiali dei semiconduttori – che ha scelto il nostro Reliability Lab di Milano per l’outsourcing delle attività di reliability testing su un’ampia gamma di dispositivi.

L'accordo, che include un ordine rilevante per il noleggio di sistemi e la fornitura pluriennale di servizi, conferma la solidità del nostro know-how e della nostra infrastruttura. Il laboratorio di Milano consolida così il proprio ruolo strategico nella catena del valore della qualità, distinguendosi per l'adozione della metodologia proprietaria RETE di ELES e per la capacità di gestire test completi su tutte le famiglie di dispositivi.

Per la divisione Aerospace & Defense – nata dall'integrazione di I&D ELES e Campera con CBL Electronics – abbiamo avviato un riposizionamento dell'offerta per renderla più scalabile e in linea con la crescita in corso. Da questa visione è nato AiON, un banco di test completamente integrato e automatizzato per l'esecuzione dei test HALT & HASS, realizzato con i tester ELES e il sistema di stress di Angelantoni Test Technologies (ATT), partner con cui abbiamo recentemente siglato un accordo commerciale. Il Proof of Concept è già in fase di validazione presso un cliente di riferimento e rappresenta un'importante opportunità di sviluppo e incremento della marginalità.

Inoltre, per supportare questa fase di crescita, abbiamo avviato un progetto di ottimizzazione del processo produttivo delle componenti dei sistemi, volto a migliorare significativamente tempi, costi e affidabilità complessiva.

Infine, siamo stati oggetto di un'offerta pubblica di acquisto, elemento che testimonia la solidità della nostra società, la qualità del nostro business e la sua rilevanza strategica. Richiamiamo tuttavia a riguardo le considerazioni in merito alla suddetta offerta espresse nel comunicato diffuso in data 14 ottobre 2025. Restiamo aperti a tutte le iniziative che possano generare ulteriore valore e garantire la tutela e la crescita per tutti i nostri stakeholder."

Francesca Zaffarami, CEO di ELES, dichiara: *"Nei primi nove mesi del 2025 abbiamo registrato una crescita significativa del mercato finale Industrial & AI (+38% rispetto allo stesso periodo dell'anno precedente). È in aumento anche la raccolta ordini in ambito SEMI e, in un contesto globale caratterizzato dalla crescente competizione tecnologica tra Stati Uniti e Cina, il comparto dei semiconduttori sta vivendo una fase di profonda trasformazione che rappresenta per ELES una straordinaria opportunità di crescita. La ridefinizione delle catene di fornitura e gli ingenti investimenti internazionali volti a rafforzare l'autonomia tecnologica stanno infatti generando nuove esigenze di testing e validazione, ambiti in cui la nostra offerta è riconosciuta per l'elevato contenuto di innovazione e affidabilità.*

ELES si è mossa con tempestività, anticipando le evoluzioni del mercato e puntando con decisione su soluzioni ad alta potenza, oggi sempre più centrali per le applicazioni AI, High Performance Computing e sistemi mission critical.

Continuiamo a investire in innovazione e a consolidare la nostra leadership nei segmenti a maggiore complessità tecnica. Il nostro posizionamento nei mercati strategici (Semi ed A&D), unito alla nostra capacità di adattarci rapidamente, ha generato una crescita delle opportunità commerciali e del

portafoglio ordini. Questo conferma la crescita prevista nel secondo semestre 2025 ed il nostro percorso di sviluppo previsto a medio periodo.”

Divisione Semiconductors

Il mercato globale degli IC Automated Test Equipment per semiconduttori si conferma in una fase di profonda trasformazione e riposizionamento, caratterizzata da ampie opportunità di crescita nei segmenti più avanzati. Mentre la domanda di apparecchiature per semiconduttori tradizionali resta debole, il continuo incremento delle applicazioni legate all’High Performance Computing (HPC) e all’Intelligenza Artificiale (AI) sta alimentando la dinamicità e l’espansione strutturale del settore.

Secondo le più recenti previsioni di YOLE e SEMI, le vendite globali di apparecchiature per semiconduttori dovrebbero tornare a crescere a tassi a doppia cifra nel 2025 e nel 2026, sostenute dai forti investimenti in capacità produttiva e dall’evoluzione tecnologica verso logiche e memorie di nuova generazione.

Dal punto di vista geografico, Taiwan, Corea, Giappone e Nord America si confermano le principali aree di investimento nei primi nove mesi del 2025, mentre le altre regioni, inclusa l’Europa, hanno registrato una temporanea flessione. Tuttavia, la crescita prevista negli Stati Uniti e in Asia indica un mercato globale in consolidamento e con prospettive positive nel medio termine. (Source: YOLE Semiconductor Test Equipment Q2 2025 – www.yolegroup.com).

In questo quadro, i ricavi della **Divisione Semiconduttori** del Gruppo Eles, pari a circa 13,3 milioni di euro, sono stati sostenuti dalle vendite a nuovi clienti nel mercato finale **Industrial & AI, che ha registrato un aumento del 38%** e che ha parzialmente compensato il calo registrato sul mercato finale Automotive (-27%), dove la domanda è rimasta debole. Complessivamente, il fatturato della Divisione Semiconduttori è diminuito del 7% rispetto al 30 settembre 2024.

All’interno della Divisione Semiconduttori, i ricavi della **linea di prodotto Test Systems** sono aumentati del 24% grazie all’acquisizione di nuovi clienti, in particolare nel mercato Industrial & AI e rappresentano il 26% dei ricavi totali. Con una quota **del 37%** dei ricavi complessivi, la linea **Test Applications** si conferma il principale driver distintivo del Gruppo, grazie all’applicazione della metodologia **RETE**, che permette di fornire ai clienti soluzioni ad alto valore aggiunto per il miglioramento della loro competitività.

Guardando ai prossimi mesi, il trend si conferma positivo. I nuovi ordini acquisiti, con consegne previste nel quarto trimestre 2025, contribuiranno a consolidare la posizione di ELES nel mercato dell’**High Performance Computing (HPC)** e a favorire un ulteriore recupero nel comparto **Automotive**.

Divisione Aerospace & Defense

I ricavi della Divisione **A&D (Aerospace & Defense)** si sono mantenuti in linea con il periodo precedente, attestandosi a circa **7,7 milioni di euro**, pari al **37% dei ricavi totali**. La performance è stata sostenuta dalle **linee di prodotto Sistemi di Test e Applicazioni di Test**, che hanno più che compensato la flessione

della componente **Off-Load** (ingegneria pura) e confermato il **riposizionamento della Divisione verso un'offerta più scalabile e a maggior valore aggiunto**.

L'**incidenza dell'export**, pari al **43% dei ricavi consolidati**, riflette il contributo positivo delle **vendite negli Stati Uniti**.

Per maggiori informazioni

Società: ELES S.p.A. | T +39 075 898 000 | investor_relation@eles.com

Euronext Growth Advisor: EnVent Italia SIM S.p.A. | T +39 02 22175979 | ega@envent.it

Specialist: MIT SIM S.p.A. | T +39 02 30 56 12 76 | trading-desk@mitsim.it

Media Relations: Image Building Società Benefit | T +39 02 89011300 | eles@imagebuilding.it

Eles S.p.A. (Eles), nata nel 1988, progetta e realizza soluzioni di test per semiconduttori (SOC, MEMS e Memorie). Eles produce macchine universali (cd. test system) e i relativi servizi di assistenza per i test di affidabilità, avendo sviluppato un processo di co-engineering con i propri clienti finalizzato a garantire un prodotto microelettronico cd. "ZERO DIFETTI". Inoltre, la Società è attiva nel settore c.d. di test application fornendo ai propri clienti le applicazioni necessarie per procedere alle varie soluzioni di test che possono essere eseguite attraverso le macchine dalla stessa prodotte, oltre ad una serie di servizi connessi all'elaborazione dei dati acquisiti durante le attività e fasi di test. Eles annovera tra i propri clienti aziende multinazionali produttrici di semiconduttori e produttori di moduli elettronici per il settore automotive ed il Settore I&D. La strategia di Eles prevede, oltre ad una crescita per linee interne tramite la penetrazione in nuovi mercati, l'ulteriore diversificazione della clientela e il miglioramento delle soluzioni già offerte ai clienti, una crescita per linee esterne mediante acquisizioni funzionali ad un più veloce sviluppo commerciale nei Paesi esteri.

PRESS RELEASE

THE BOARD OF DIRECTORS REVIEWS CONSOLIDATED DATA AS OF SEPTEMBER 30, 2025 CONSOLIDATED REVENUES OF APPROX € 21 MILLION SEMI, INDUSTRIAL & AI END-MARKET REVENUES UP 38% VS SEPTEMBER 30, 2024

Todi (PG), October 15th, 2025 – **ELES Semiconductor Equipment S.p.A.** (“Eles” or the “Company”), an innovative SME with financial instruments traded on Euronext Growth Milan and a global player in the design and marketing of testing solutions for semiconductor devices (integrated circuits, ICs) for Safety and Mission-Critical applications, announces that today the Board of Directors reviewed the preliminary consolidated revenue data for the period ended September 30, 2025, not subject to statutory audit.

The Group’s **Consolidated Revenues** amounted to approximately **€ 21 million**, substantially in line year-on-year, showing a slight decrease of 4% compared to € 21.9 million as of September 30, 2024. Revenues were supported by strong sales in the Semiconductors division within the Industrial & AI end-market and in the Aerospace & Defense sector, which partially offset the contraction in the Automotive market.

Antonio Zaffarami, Chairman of ELES, stated: *“The first nine months of 2025 have marked a phase of important evolution and consolidation for ELES. Alongside tangible progress on our strategic projects, we are now seeing the opening of new and significant development opportunities, particularly in key markets such as the United States, Europe, and indirectly Asia. In these regions, we are strengthening our presence through new contracts and expanding our expertise in high-potential sectors such as electromedical applications.”*

Among the most significant projects is the development of a fully automated Burn-In Test solution for High-Performance Computing (HPC) devices designed for Artificial Intelligence applications. This unique and innovative BiB-less Tray-to-Tray automation technology has been developed in collaboration with a leading global player, with whom we signed a five-year framework agreement. The Proof of Concept, already fully operational, was successfully presented to major international clients starting from August.

In this phase of strong expansion, we are particularly proud of the renewed trust from one of our long-standing customers – a global semiconductor leader – which selected our Milan Reliability Lab for the outsourcing of reliability testing on a wide range of devices. The agreement, which includes a substantial order for system rentals and multi-year service provision, confirms the strength of our know-how and

infrastructure. The Milan laboratory thus consolidates its strategic role in the quality value chain, distinguished by the proprietary RETE methodology and by its capability to manage comprehensive tests across all device families.

For the Aerospace & Defense division – born from the integration of I&D ELES and Campera with CBL Electronics – we have initiated a repositioning of the offering to make it more scalable and aligned with ongoing growth. From this vision emerged AiON, a fully integrated and automated HALT & HASS testing platform, developed using ELES testers and the stress system of Angelantoni Test Technologies (ATT), our recently established commercial partner. The Proof of Concept is currently under validation at a reference customer site and represents an important opportunity for business expansion and margin improvement.

Furthermore, to support this growth phase, we have launched a project to optimize the production process of system components, aimed at significantly improving lead times, costs, and overall reliability.

Finally, we have recently been the subject of a public tender offer, which we view as further confirmation of the Company's solidity, the quality of its business, and its strategic relevance. However, we would like to reiterate the considerations regarding the aforementioned offer expressed in the press release issued on 14 October 2025. We remain open to all initiatives capable of creating additional value and ensuring growth and protection for all our stakeholders."

Francesca Zaffarami, CEO of ELES, added: "In the first nine months of 2025, we recorded a significant increase in the Industrial & AI end-market, up 38% year-on-year. Order intake in the SEMI segment is also growing. In a global context marked by intensifying technological competition between the U.S. and China, the semiconductor industry is undergoing a deep transformation that represents an extraordinary growth opportunity for ELES. The redefinition of supply chains and the substantial international investments aimed at strengthening technological autonomy are generating new testing and validation needs—areas in which our offering is recognized for its high level of innovation and reliability.

ELES has moved swiftly, anticipating market developments and decisively focusing on high-power solutions, increasingly central to AI, HPC, and mission-critical applications.

We continue to invest in innovation and to strengthen our leadership in segments with higher technical complexity. Our positioning in strategic markets (Semiconductors and A&D), combined with our ability to adapt quickly, has driven growth in both business opportunities and order backlog. This confirms the expected growth in the second half of 2025 and supports our planned medium-term development path."

Semiconductors Division

The global IC Automated Test Equipment (ATE) market remains in a phase of significant transformation and repositioning, characterized by strong growth opportunities in the most advanced segments. While demand for traditional semiconductor equipment remains soft, the continuous expansion of applications

related to High-Performance Computing (HPC) and Artificial Intelligence (AI) is driving sustained dynamism and structural growth in the sector.

According to the latest forecasts by YOLE and SEMI, global semiconductor equipment sales are expected to grow at double-digit rates in 2025 and 2026, supported by robust capacity investments and technological evolution toward next-generation logic and memory devices.

From a geographical standpoint, Taiwan, South Korea, Japan, and North America remained the leading investment areas during the first nine months of 2025, while other regions, including Europe, experienced a temporary slowdown. However, projected growth in the U.S. and Asia suggests a consolidating global market with positive medium-term prospects. (Source: YOLE Semiconductor Test Equipment Q2 2025 – <https://www.yolegroup.com/>)

Within this context, **revenues** from ELES Group's **Semiconductors Division** amounted to approximately € 13.3 million, supported by sales to new clients in the **Industrial & AI end-market, which increased by 38%**, partially offsetting the decline in the Automotive market (-27%), where demand remained weak. Overall, the division's revenues decreased by 7% compared to September 30, 2024.

Within the division, **revenues** from the Test Systems **product line** grew 24%, driven by new client acquisitions—particularly in the Industrial & AI market—and accounted for 26% of total revenues. With a **37% share** of total revenues, the **Test Applications** product line remains the Group's main value driver, thanks to the application of the **RETE** proprietary methodology, which provides customers with high-value solutions enhancing their competitiveness.

Looking ahead, the trend remains positive. New orders, with deliveries scheduled for Q4 2025, will strengthen ELES's position in the **High-Performance Computing (HPC)** market and support a further recovery in the **Automotive** segment.

Aerospace & Defense Division

Revenues from the **Aerospace & Defense (A&D)** Division remained in line with the prior period, totaling approximately **€ 7.7 million**, equivalent to **37% of total revenues**. Performance was supported by the **Test Systems and Test Applications product lines**, which more than offset the decline in the **Off-Load** (pure engineering) component, confirming the division's **repositioning toward a more scalable and higher-value offering**.

The **export share**, representing **43% of consolidated revenues**, reflects the positive contribution of **sales in the United States**.



Your Partner in Semiconductor Reliability

For further information:

Company: ELES S.p.A. | T +39 075 898 000 | investor_relation@eles.com

Euronext Growth Advisor: EnVent Italia SIM S.p.A. | T +39 02 2217 5979 | info@envent.it

Specialist: MIT SIM S.p.A. | T +39 02 3056 1276 | trading-desk@mitsim.it

Media Relations: Image Building Società Benefit | T +39 02 8901 1300 | eles@imagebuilding.it

About ELES S.p.A.

Founded in 1988, Eles designs and manufactures semiconductor testing solutions (SoC, MEMS and Memory). The Company produces universal testing systems and related services for reliability testing, having developed a co-engineering process with its customers aimed at achieving "Zero Defect" microelectronic products. Eles also operates in the test application segment, providing clients with the necessary software and tools to perform various testing procedures using Eles systems, as well as data analysis services. Among its clients are leading multinational semiconductor manufacturers and electronic module producers serving the automotive and Aerospace & Defence sectors. Eles' strategy combines organic growth, through expansion into new markets and enhancement of existing solutions, with selective acquisitions aimed at accelerating international commercial development.

