

COMUNICATO STAMPA

CONFERIMENTO NUOVO INCARICO DI EURONEXT GROWTH ADVISOR

Todi (PG), 18 luglio 2025 - ELES S.p.A. (la “Società” o “Eles”) PMI innovativa quotata su Euronext Growth Milan e fornitore mondiale di soluzioni per il test dei dispositivi a semiconduttore (*IC Integrated Circuits*) con applicazioni *Safety* e *Mission Critical*, facendo seguito a quanto comunicato in data 7 luglio 2025 rende noto di aver conferito l’incarico di Euronext Growth Advisor a EnVent Italia SIM S.p.A. con efficacia a decorrere dal 21 luglio 2025.

La società inoltre comunica che, ai sensi dell’art. 17 del Regolamento Euronext Growth Advisor, EnVent Italia SIM S.p.A. ha rilasciato in data odierna a Borsa Italiana le dichiarazioni di cui alla Scheda 2, Sezione C, del Regolamento Euronext Growth Advisor.

Per maggiori informazioni

Società: ELES S.p.A. | T +39 075 898 000 | investor_relation@eles.com

Euronext Growth Advisor: illimity Bank S.p.A. | T +39 02 82 84 96 99 | eles@illimity.com

Specialist: MIT SIM S.p.A. | T +39 02 30 56 12 76 | trading-desk@mitsim.it

Eles S.p.A. (Eles), nata nel 1988, progetta e realizza soluzioni di test per semiconduttori (SOC, MEMS e Memorie). Eles produce macchine universali (cd. test system) e i relativi servizi di assistenza per i test di affidabilità, avendo sviluppato un processo di co-engineering con i propri clienti finalizzato a garantire un prodotto microelettronico cd. “ZERO DIFETTI”. Inoltre, la Società è attiva nel settore c.d. di test application fornendo ai propri clienti le applicazioni necessarie per procedere alle varie soluzioni di test che possono essere eseguite attraverso le macchine dalla stessa prodotte, oltre ad una serie di servizi connessi all’elaborazione dei dati acquisiti durante le attività e fasi di test. Eles annovera tra i propri clienti aziende multinazionali produttrici di semiconduttori e produttori di moduli elettronici per il settore automotive ed il Settore I&D. La strategia di Eles prevede, oltre ad una crescita per linee interne tramite la penetrazione in nuovi mercati, l’ulteriore diversificazione della clientela e il miglioramento delle soluzioni già offerte ai clienti, una crescita per linee esterne mediante acquisizioni funzionali ad un più veloce sviluppo commerciale nei Paesi esteri.

PRESS RELEASE

APPOINTMENT OF NEW EURONEXT GROWTH ADVISOR

Todi (PG), July 18, 2025 – ELES S.p.A. (the "**Company**" or "**Eles**") innovative SME listed on Euronext Growth Milan and worldwide provider of semiconductor device (*IC Integrated Circuits*) test solutions with *Safety and Mission Critical* applications, with reference to what has been disclosed on July 7, 2025, announces that has been assigned the task for Euronext Growth Advisor to EnVent Italia SIM S.p.A., with effect from July 21, 2025

The company also announces that, under Euronext Growth Advisor regulation no.17, today EnVent Italia SIM S.p.A. has released to Borsa Italiana the statements, pursuant to Euronext Growth Advisor regulation, schedule no.2, section C.

Further information:

Company: ELES S.p.A. | T +39 075 898 000 | investor_relation@eles.com

Euronext Growth Advisor: Illimity Bank S.p.A. | T +39 02 82 84 96 99 | corporatefinance@illimity.com

Specialist: MIT SIM S.p.A. | T +39 02 30 56 12 76 | trading-desk@mitsim.it

Eles S.p.A. (Eles), established in 1988, designs and manufactures semiconductor test solutions (SOC, MEMS and Memories). Eles produces universal equipment (so-called test systems) and related reliability test support services, having developed a co-engineering process with its customers aimed at ensuring a so-called "ZERO DEFECTS" microelectronic product. In addition, the Company is active in the so-called test application sector by providing its customers with the applications necessary to proceed with the various test solutions that can be carried out through the equipment it manufactures, as well as a series of services related to the processing of data acquired during the test activities and phases. Eles counts among its customers multinational semiconductor companies and manufacturers of electronic modules for the automotive and I&D Sector. In addition to internal growth through penetration into new markets, further diversification of the customer base and improvement of the solutions already offered to customers, Eles' strategy includes growth through acquisitions aimed at faster business development in foreign countries.