

Blue Lagoon Spas

**REJOIGNEZ LA
MAISON BLUE
LAGOON SPAS !**

CRÉATEUR ET
CONCEPTEUR FRANÇAIS
D'EXPÉRIENCES BIEN-ÊTRE
DEPUIS 1994

EXCLUSIVITÉ
ACCOMPAGNEMENT
QUALITÉ



A PROPOS DE NOUS

Aujourd'hui, le groupe JP3 est composé de 25 collaborateurs animés par l'envie d'apporter du bien-être, du confort et de l'innovation chez nos clients.

Chez Blue Lagoon Spas et SpaPRO, nous partageons une vision commune : offrir des moments de détente et de bien-être à travers des équipements de qualité, adaptés aux besoins de nos clients professionnels et particuliers. Nos 2 entités travaillent main dans la main pour offrir des solutions complètes, sur mesure pour transformer votre espace.

BLUE LAGOON SPAS : NOUS TRAVAILLONS POUR VOTRE BIEN-ÊTRE

Depuis sa création en 1994, Blue Lagoon Spas s'est imposé comme une référence dans l'univers du bien-être, en concevant des spas et spas de nage qui allient esthétisme, technologie de pointe et confort inégalé. Chaque spa est conçu pour offrir une expérience immersive, où chaque détail compte pour maximiser le bien-être de nos clients. Grâce à des technologies d'hydromassage sophistiquées, des systèmes de filtration ultra-performants et un large choix de modèles personnalisables, nous vous aidons à créer des espaces de relaxation uniques, parfaitement adaptés à vos exigences. Nous proposons également toute une gamme de saunas, hammams, douches sensorielles et autres équipements de bien-être.

Blue Lagoon Spas vous propose des solutions sur mesure, adaptées aux environnements intérieurs et extérieurs.

SPAPRO : CRÉATEURS D'ESPACES BIEN-ÊTRE SUR MESURE POUR LES PROFESSIONNELS

SpaPRO se spécialise dans la création d'espaces bien-être entièrement personnalisés, pensés pour répondre aux attentes des professionnels (Etablissements Recevant du Public). Nous travaillons en étroite collaboration avec des architectes et des designers pour concevoir des projets qui reflètent l'identité unique de chaque établissement. Qu'il s'agisse d'un spa, d'un sauna, d'un hammam, d'une piscine, d'une douche, d'un parcours sensoriel, ou encore d'une chambre de glace, chaque élément est soigneusement choisi pour créer une atmosphère d'exception, propice à la relaxation. Notre expertise s'étend de la conception à l'installation, en passant par le choix des matériaux et des équipements, afin de valoriser les espaces.



LA FORCE D'UNE IMAGE & D'UN RÉSEAU DE PROXIMITÉ

Les modes d'achat évoluent au rythme des attentes de vos clients. Proximité, offre complète et accompagnement personnalisé sont les piliers de la réussite de votre entreprise et de la solidité de notre partenariat.

Rejoindre le réseau Blue Lagoon Spas, c'est accéder à des avantages compétitifs, bénéficier d'une image de marque forte, disposer d'outils performants et profiter d'un accompagnement sur-mesure.

LE PARTENARIAT GAGNANT-GAGNANT QUE VOUS RECHERCHIEZ !



Blue Lagoon Spas

UNE COLLECTION COMPLÈTE
DE PRODUITS, CONÇUS ET
DÉVELOPPÉS AVEC
RIGUEUR ET SOUCIS DU
DÉTAIL, SONT AUTANT
D'ATOUTS POUR VOUS
PERMETTRE DE RÉPONDRE À
L'ENSEMBLE DES DEMANDES
DE VOS CLIENTS
PARTICULIERS ET
PROFESSIONNELS

SPAS

SPAS DE NAGE & TREADMILL

BAINS NORDIQUES

PISCINES & ÉQUIPEMENTS

SAUNAS

HAMMAMS

DOUCHES SENSORIELLES

HALOTHÉRAPIE (GROTTES &
MURS DE SEL)

MACHINES À GLACE & NEIGE,
ICE CAVE, CRYOTHÉRAPIE

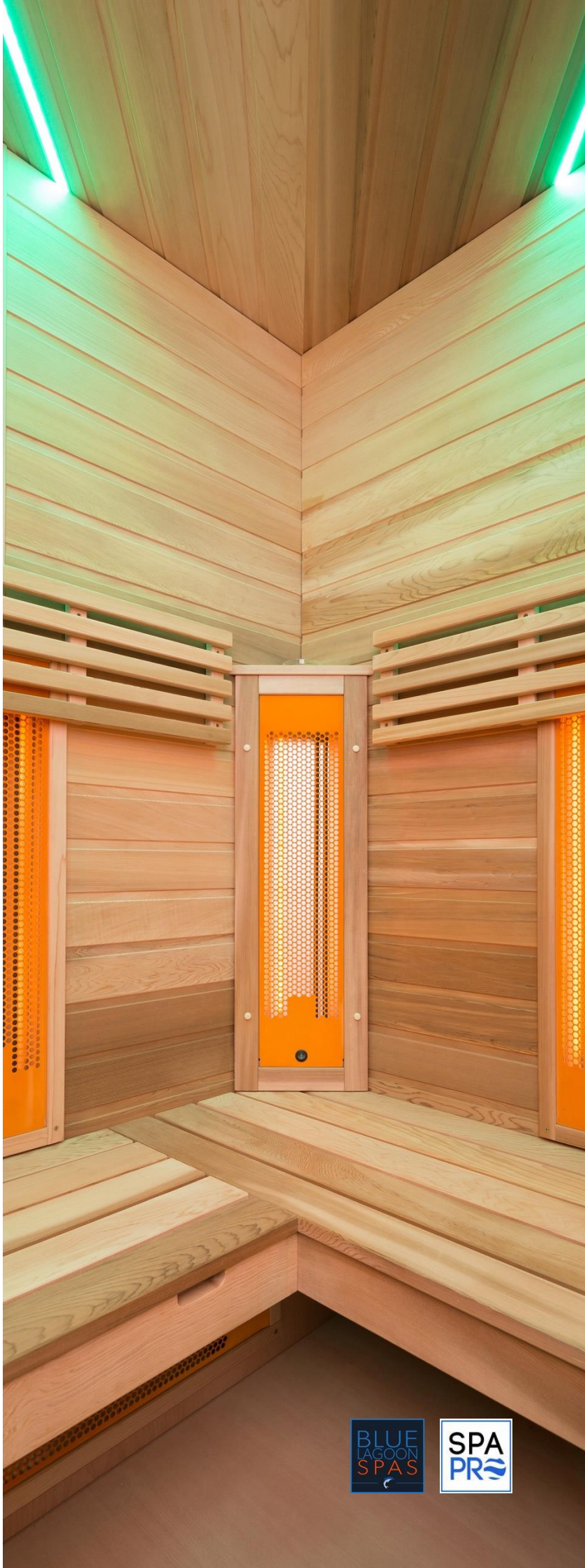
ABRIS DE SPAS, SPAS DE
NAGES, PISCINES &
TERRASSES

POOL HOUSE

CUISINES OUTDOOR &
BRASÉRO

MOBILIER OUTDOOR

CRÉATIONS D'ESPACES
OUTDOOR



UN MARCHÉ EN PLEINE CROISSANCE, PORTÉ PAR LE BIEN-ÊTRE

Le secteur du bien-être connaît une dynamique remarquable, soutenue par une demande croissante pour les équipements dédiés à la détente, à la santé et au confort. En France, depuis plusieurs années, le marché du spa, du spa de nage, du sauna et du hammam affiche une progression constante, tant chez les particuliers que dans le secteur professionnel. Avec plusieurs milliers d'unités vendues chaque année, le spa est devenu un équipement de plus en plus accessible et recherché. Les attentes évoluent : confort, technologie, personnalisation, mais aussi design et performance énergétique sont désormais au cœur des décisions d'achat.



Chaque année, **plus de 30 000 équipements de bien être (spas, saunas, spas de nage, hammams...)** sont vendus en France auprès des particuliers par le biais de magasin spécialisé, cela représente un marché estimé à plus de **250 000 000 € par an**

En 2021, la France comptait **près de 3,2 millions d'équipement de bien-être** comprenant la piscine.



VOS FUTURS AVANTAGES

LES AVANTAGES DE LA DISTRIBUTION

- Libre d'obligation
- Tarifs "distributeurs"

LES AVANTAGES DE LA CONCESSION

- Avantages de la distribution
- Votre gestion du SAV à 100% réalisé par Blue Lagoon Spas
- Stock important de pièces détachées et consommable (le plus important du marché)
- Tarifs concessionnaire EXCLUSIF
- Exclusivité de distribution sur votre secteur
- Référencement sur notre site WEB et génération de prospect
- Référencement de votre page Google à l'image de Blue Lagoon Spas
- Accès privilégié au stock en ligne
- Formation technique / commerciale et accompagnement
- Agrément de financement pour vos projets clients
- Kit commerciale professionnel annuel (Brochures, argumentaires, nuanciers, PLV...)
- Accès à notre médiattech
- Accompagnement sur les événements Foires et Salon (produits, PLV, décoration, forces de vente)
- Possibilité de distribution de la gamme SpaPRO
- Prêt d'équipements pour vos événements (spas, spas de nage, saunas..)

LES AVANTAGES D'UN CONTRAT D'EXPLOITATION DE MARQUE

- Moins d'obligation qu'un contrat franchise
- Avantages de la concession
- Faible frais d'entrée
- Faible redevance annuelle
- Accompagnement personnalisé sur la recherche et/ou sur l'agencement de votre showroom
- Exclusivité sectorielle étendue (possibilité de développer vos revendeurs régionaux)
- Tarifs "centrale d'achat"
- Solution logicielle Blue Lagoon Spas (facturation, commande, gestion de stock, etc...)
- Solution Hubspot opérationnelle, accessible par abonnement via notre réseau
- Back Office centralisée
- Communication pilotée par notre service communication en local et régional



CHIFFRE D'AFFAIRES POTENTIEL

« CONTRAT D'EXPLOITATION DE MARQUE »

Hypothèses de calcul :

Spa : panier moyen 11 000 € HT

Spa de nage : panier moyen 25 000 € HT

Marge : jusqu'à 45%

Nombre d'unités de spas vendus/an	Prix de vente moyen unitaire (11k€ HT)	Chiffre d'affaires HT	Marge brute
20	11K€	220K€	77K€
40	11K€	440K€	154K€
60	11K€	660K€	231K€

Nombre d'unités de spas de nage vendus/an	Prix de vente moyen unitaire (25k€ HT)	Chiffre d'affaires HT	Marge brute
10	25K€	250K€	87,5K€
20	25K€	500K€	175K€
30	25K€	750K€	262,5K€

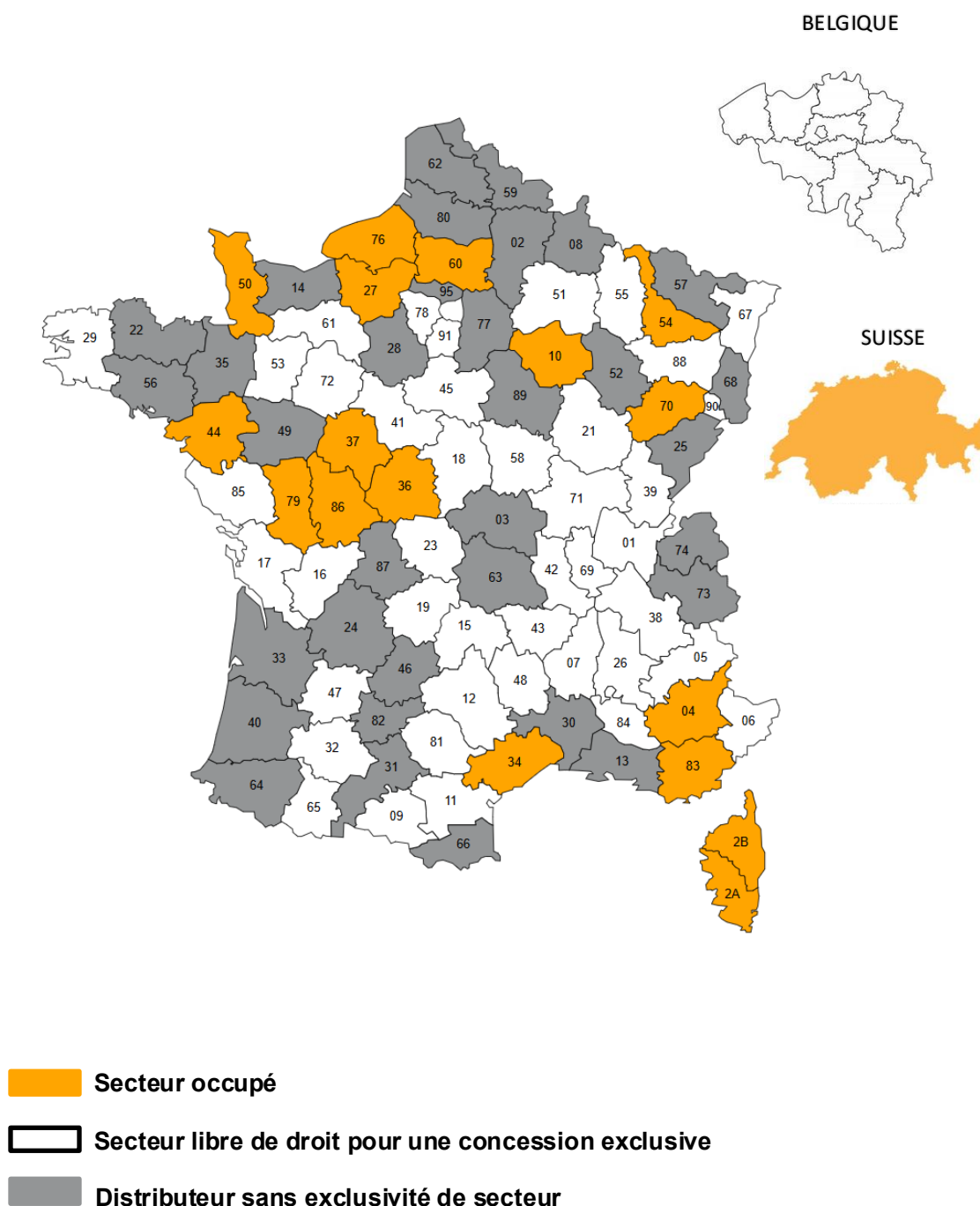


Notre réseau s'agrandit : des secteurs sont à pourvoir !

Dans le cadre de notre développement national, notre réseau de revendeurs et de concessionnaires exclusifs continue de s'agrandir.

Plusieurs secteurs géographiques sont actuellement disponibles. Pour chacun de ces territoires, une étude de marché approfondie a été réalisée afin d'identifier le potentiel local et de garantir les meilleures conditions de réussite à nos futurs partenaires.

Rejoignez un réseau structuré, avec un accompagnement complet et des outils performants pour développer votre activité.



SECTEUR A POURVOIR



TEMOIGNAGES CLIENTS



ALIVI PISCINE 2A

”
Nous apprécions particulièrement la fiabilité et la constance de BlueLagoon Spas. Leur savoir-faire technique, associé à une qualité irréprochable des produits, nous donne toute confiance pour nos projets. Leur accompagnement commercial et marketing est un vrai plus, car il nous aide à mieux valoriser notre offre auprès de nos clients. Avec BlueLagoon Spas, nous avons trouvé un partenaire solide, engagé et tourné vers la réussite commune.



SPA DI CORSICA

”
Travailler avec BlueLagoon Spas est pour nous un véritable levier de développement. Leur gamme innovante et adaptée aux besoins du marché nous permet de proposer des solutions différenciantes et de grande qualité. Leur réactivité, la clarté de leurs process et la proximité de leur accompagnement facilitent notre quotidien. Plus qu'un fournisseur, BlueLagoon Spas est un partenaire stratégique sur lequel nous pouvons compter pour construire une relation durable et performante.



Planète-Spas

”
Voilà maintenant plus de 10 ans que nous collaborons avec BlueLagoon Spas. Leur sérieux, leur réactivité et la qualité constante de leurs produits/services font toute la différence au quotidien. C'est un partenaire de confiance, sur qui nous savons pouvoir compter dans la durée. Leur équipe est toujours disponible, à l'écoute de nos besoins et force de proposition pour trouver les meilleures solutions. Une relation professionnelle qui est devenue au fil du temps un vrai partenariat durable.



BlueMoon Spas

”
Nous collaborons depuis plusieurs années avec BlueLagoon Spas et leur expertise dans le domaine du spa est un vrai atout pour notre activité. La qualité de leurs produits, leur sérieux et leur accompagnement personnalisé nous permettent d'apporter entière satisfaction à nos clients. Leur équipe est professionnelle, disponible et toujours à l'écoute. Un partenaire fiable et incontournable. »



Blue Lagoon Spas

VOTRE BIEN-ÊTRE, NOTRE PASSION

Travailler avec Blue Lagoon Spas, c'est s'appuyer sur une expertise globale et une offre à 360°.

Nous vous accompagnons à chaque étape de vos projets, en associant design, innovation et savoir faire.

Créons ensemble des espaces bien-être uniques, pensés pour une détente absolue.



NOUS CONTACTER

02.35.650.324
ZA DU CLOS AUX ANTES
76410 TOURVILLE LA RIVIÈRE
WWW.BLUELAGOONSPAS.COM
WWW.SPAPRO.FR

