



ppmc.spot.sales

Maintenir les ventes sur la bonne voie

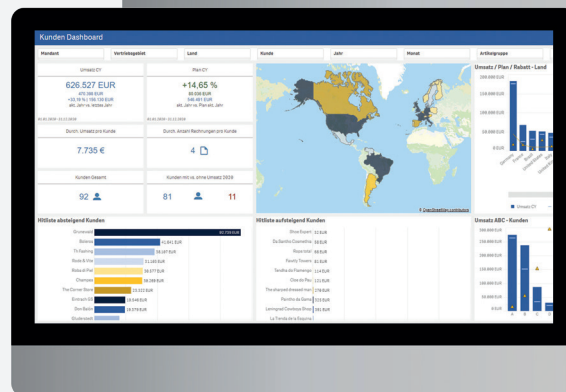
Les comparaisons entre les prévisions et les résultats réels de l'année précédente et les analyses chronologiques vous indiquent si tout se déroule comme prévu. Et où vous devez procéder à des ajustements pour atteindre vos objectifs commerciaux.

ppmc.spot.ventes permet de contrôler facilement les services internes et externes, les partenaires commerciaux et les régions de vente. Ppmc.spot.ventes est un outil de contrôle commercial efficace, accessible en un clic.

Avantages

- Fournit des chiffres fiables, standardisés et qualifiés sur les clients, les produits et l'équipe commerciale, présentés de manière claire et pertinente
- Tout en un coup d'oeil
- Conçu pour être pratique
- Démarrage ultra-rapide grâce à une utilisation pratique
- Sur PC de bureau, ordinateur portable, tablette ou smartphone – accessible à tout moment et partout
- Sans programmation complexe, mise en œuvre fastidieuse ni formation longue

Nous vous accompagnons en fonction de vos besoins de la mise en œuvre à la formation, en passant par les extensions individuelles de l'application.



Chiffres clés et analyses actuels

- Évolution du chiffre d'affaires sous différents angles
- Analyse de la clientèle
- Analyse des groupes d'articles
- Analyse de la structure commerciale
- Examen détaillé

Contactez-nous! Nous vous montrerons à quel point il est facile de maintenir vos ventes sur la bonne voie avec ppmc.spot.sales.
+423 3882 555 / sales@ppmcag.com