



## ppmc.spot.sales

### Vertrieb voll auf Kurs halten

Plan-Ist-Vorjahres-Vergleiche und Analysen im zeitlichen Verlauf zeigen Ihnen, ob alles nach Plan läuft. Und wo Sie nachjustieren müssen, um Ihre Vertriebsziele zu erreichen.

ppmc.spot.sales bietet die einfache Steuerung von Innen- und Aussendienst, Vertriebspartnern und Absatzregionen. ppmc.spot.sales ist das zielführende Vertriebscontrolling per Knopfdruck.

#### Benefits

- Liefert zuverlässige, standardisierte und qualifizierte Zahlen zu Kunden, Produkten und dem Vertriebsteam – übersichtlich und aussagekräftig dargestellt
- Alles auf einen Blick
- Komfortabel entwickelt
- Blitzschnell mit der praktischen Nutzung starten
- Auf Desktop-PC, Laptop, Tablet oder Smartphone – jederzeit und überall
- Ohne komplexe Programmierung, aufwendige Implementierung und langwierige Schulungen



#### Aktuelle Kennzahlen und Analysen

- Umsatzentwicklung in verschiedensten Dimensionen
- Kundenanalyse
- Artikelgruppenanalyse
- Vertriebsstrukturanalyse
- Detailbetrachtung

#### Wir unterstützen Sie bedarfsgerecht

von der Implementierung über Trainings bis hin zu individuellen Erweiterungen der Applikation.

**Kontaktieren Sie uns!** Wir zeigen Ihnen, wie einfach Sie mit ppmc.spot.sales Ihren Vertrieb auf Kurs halten.

**Peter Becherer** / Senior Account Manager  
+423 3882 555 / sales@ppmcag.com