

# LE MAG 2000

*Pierre Thiboutot*  
Courtier immobilier résidentiel et commercial  
Century 21 D'ICI

*Stéphane Perron*  
Courtier immobilier  
résidentiel  
Century 21 D'ICI

7

portraits  
D'HOMMES  
DE LA RÉGION  
DE LA MAURICIE



Les séances photo **maternité, famille et nouveau-né** ne sont pas que des images figées, elles sont des battements de cœur capturés, des silences pleins d'amour.  
Photographier ces instants, c'est arrêter le temps, c'est garder la trace des débuts et des premiers regards complices.



Séance photo  
**MÉTAMORPHOSE**  
L'expérience photo ultime!



CHRISTIAN AUGER **PHOTOGRAPHE**

La séance photo **Métamorphose** : celle qui révèle ta beauté, ta force et l'essence de qui tu es vraiment tout en laissant aller la créativité. Pas de limite, pas de tabou, c'est l'inspiration à l'état pur.

Visite-moi en ligne pour en connaître davantage :  
www.christianaugerphotographe.net  
819 694-1692

« Et si l'un de vos plus beaux moments cette année commençait par une séance photo? »

*Christian Auger*



**SPÉCIAL HOMMES D'ICI**

- 6 Pourquoi un homme ferait-il affaire avec une styliste personnelle ?
- 8 Stéphane Perron & Pierre Thiboutot
- 10 Jonathan Bilodeau, Richard Brière, Dany Roy & François Lacroix
- 12 Francis Blanchard
- 14 Jérôme Francoeur
- 16 Sébastien Parent
- 18 Julien Brodeur & Samuel Pardiac
- 20 Jérémy Trottier, Dany Chilton, Stéphane Richer, Sacha O'Bomsawin et François Richer



DÉCOUVREZ LES 7 PORTRAITS D'HOMMES D'AFFAIRES DE MAURICIE

L'ÉQUIPE  
Mauricie



Stéphanie Perreault



Alexandra Abran



Christian Laflamme



Jacques Abran



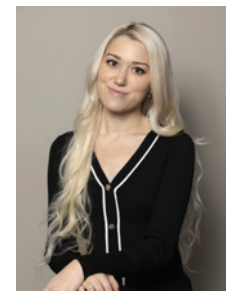
Gabrielle Fréchette



Marco Laflamme



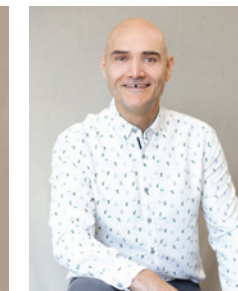
Jocelyne Dumas



Marilou Bourassa



Annie Doyon



Martin Laflamme



Christian Auger



Leah Morin

**FONDATEUR**

Jacques Abran

**ADMINISTRATION**

Alexandra Abran

**DIRECTION GÉNÉRALE**

Stéphanie Perreault : 418 814-8172

**DÉVELOPPEMENT DES AFFAIRES**

Stéphanie Perreault : 418 814-8172

Christian Laflamme : 819 460-9513

Marco Laflamme : 418 281-1175

**GRAPHISME**

Gabrielle Fréchette : 819 350-5865

**CORRECTION/RÉVISION/RÉDACTION**

Jocelyne Dumas, Marilou Bourassa,  
Josée Cloutier

**PHOTOGRAPHIE**

Christian Auger : 418 331-2214

Leah Photographe : 418 334-9242

**STYLISME**

Annie Doyon : 819 386-4340

**DISTRIBUTION**

Martin Laflamme

**WEB**

Le site lemag.ca est réalisé en collaboration  
avec Brigade Web.

**POUR JOINDRE MAG2000**

Appalaches : 630, 9<sup>e</sup> rue Nord,  
Thetford Mines (Québec) G6G 5K1

Bois-Francis/Érable : 103, rue de Bigarré,  
local 118, Victoriaville (Québec) G6P 9P6  
418 814-8172 | stephanie.perreault@mag2000.ca

**DÉPÔT LÉGAL**

Bibliothèque nationale du Québec

Toute reproduction de textes, illustrations et photographies de  
MAG2000 est interdite. Bien que toutes les précautions aient été  
prises pour assurer la rigueur des renseignements contenus dans  
MAG2000, il est entendu que MAG2000 ne peut être tenu respon-  
sable des erreurs ou des négligences commises dans l'emploi de ces  
renseignements. MAG2000 ne se rend pas responsable et ne prend  
pas position pour le contenu des articles et publicités.

LEMAG.CA

© Tous droits réservés MAG2000, textes et photos 2026

## Pourquoi un homme ferait-il affaire avec une styliste personnelle?

Vous allez en boutique et vous vous faites bien conseiller chaque fois. Mais votre style professionnel et personnel est-il cohérent? Consommez-vous de manière réfléchie, pour une image qui vous représente vraiment en toutes circonstances?

Mis à part votre famille et vous, je suis l'une des seules personnes, qui peut avoir une vue d'ensemble de votre garde-robe professionnelle et personnelle. Qui plus est, je n'ai rien à vous vendre, outre mon service de révision de garde-robe ou de magasinage. Vous vous assurez donc d'un regard tout à fait objectif.

Je m'assure d'abord de vous connaître suffisamment pour trouver des vêtements qui traduisent votre personnalité et qui s'adaptent à votre réalité. Ma vision tient compte des tendances, de votre silhouette, des couleurs qui vous illuminent, de votre personnalité et de votre mode de vie, puis je relie tout ça pour développer une image cohérente.



J'ai l'habitude de travailler avec des clients qui œuvrent dans différents domaines, où les styles et codes vestimentaires varient de formels à décontractés, et de créer avec eux une garde-robe actuelle, pratique et confortable qui les met en valeur et qui renforce leur crédibilité.

Vous vous demandez si une expérience avec moi en vaut la peine? Eh bien vous n'avez pas besoin de moi si vous répondez aux exigences suivantes :

- Vous connaissez toutes les tendances
- Vous connaissez bien votre style
- Vous connaissez ce qui vous va bien
- Vous adorez magasiner ET vous prenez le temps
- Vous connaissez toutes les boutiques qui vous conviennent
- Le magasinage en ligne n'a aucun secret pour vous
- Votre penderie a l'allure d'une boutique
- Vous avez une garde-robe bien équilibrée
- Vous connaissez les textiles
- Vous faites une multitude de looks différents avec les mêmes vêtements
- Vous savez exactement ce que vous voulez et vous n'avez pas trop le goût de sortir de votre zone de confort
- Vous cherchez des vêtements très haut de gamme ou au contraire, vous cherchez seulement un bas prix.

Si vous ne cochez pas toutes ces cases, je peux sûrement vous aider! Contactez-moi!

## Spécial HOMMES D'ICI



### Annie Doyon

Styliste personnelle  
Experte en garde-robe capsule durable

[anniedoyon.com](http://anniedoyon.com) | [styliste@anniedoyon.com](mailto:styliste@anniedoyon.com) | 819 386-4340 | |

Annie Doyon | STYLISTE PERSONNELLE

« UN SERVICE LOCAL, DOTÉ D'UNE RENOMMÉE INTERNATIONALE. »

# STÉPHANE PERRON & PIERRE THIBOUTOT

CENTURY 21 D'ICI

**Tout juste accrédités, les deux associés lancent enfin leur agence : Century 21 D'ICI. Pourquoi D'ICI? Pour offrir un service de proximité, régional et adapté aux gens de la Mauricie.**

En association avec la bannière Century 21, ces deux courtiers souhaitent offrir à leur clientèle la renommée et la force d'un réseau international ainsi que l'accessibilité d'un service local. Effectivement, elle occupe la première place dans diverses régions du globe et est souvent sélectionnée pour la crédibilité qu'elle inspire.

Depuis 2022, les deux partenaires collaborent pour aller toujours plus loin. « Nous, on grandit ensemble! », lance Stéphane. L'équipe se consacre au courtage immobilier résidentiel et commercial. Ils souhaitent offrir le meilleur des deux entrepreneurs aspirant à combiner les meilleurs aspects des deux mondes : un service amical et humain allié à l'expertise et au prestige d'un réseau mondial.

Dans leur mission, les deux entrepreneurs désirent assurer un retour structuré de la bannière dans la région. Ils sont justement en train de terminer l'aménagement de leurs bureaux trifluviens, qui occuperont une position stratégique.

Leur bureau est implanté dans un quartier en plein essor du secteur Cap-de-la-Madeleine, qui s'étend le long du fleuve Saint-Laurent. Cette zone connaît actuellement un regain d'activité, entraînant un marché intéressant de propriétés disponibles à la vente.

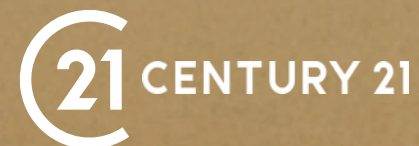
Le duo n'a pas froid aux yeux. Les deux courtiers se disent prêts et disposés à prendre des mandats qui demandent parfois un peu plus de travail. « Les défis, on aime ça », affirme Pierre. Ces travailleurs chevronnés de l'immobilier ne jettent pas la serviette facilement quand il est question des projets qui leur sont confiés. « On veut avoir fait tous les efforts possibles pour nos clients. »

Leur clientèle est variée : ils peuvent autant accompagner un couple de nouveaux arrivants dans l'achat d'une maison qu'aider un jeune travailleur à acquérir un premier condo.

Les courtiers vont s'occuper de préparer le terrain pour s'établir solidement dans la région. Leur objectif est clair : contribuer au développement d'un joyau de Cap-de-la-Madeleine en renforçant la présence du commerce local. Grâce à leur expérience dans le domaine commercial, ils seront parfaitement placés pour soutenir les commerçants et les futurs entrepreneurs de la région.

De plus, le duo s'engage à créer un environnement de travail dynamique, équilibré et favorable au bien-être des agents immobiliers qui les rejoindront. La transparence et la qualité, alliées à la simplicité, sont les principes qu'ils souhaitent mettre de l'avant. Leur ambition est de démontrer qu'il est possible de concilier une carrière dans l'immobilier et une vie personnelle épanouissante.

Clairement passionné par son métier, Stéphane conclut : « Ce qui nous rend le plus heureux au monde, c'est ce qu'on fait! » Cet enthousiasme se ressent dans leur approche et inspire confiance. Qu'il s'agisse de vendre ou d'acquérir une propriété, résidentielle ou commerciale, le duo s'impose comme un allié de choix.



**Stéphane Perron : 819 536-4000**  
Courtier immobilier résidentiel

**Pierre Thiboutot : 819 269-8899**  
Courtier immobilier résidentiel et commercial

elite.c21.ca



« ON VEUT ACCOMPAGNER LE CLIENT, DU DÉBUT À LA FIN. »

**JONATHAN BILODEAU  
RICHARD BRIÈRE  
DANY ROY  
FRANÇOIS LACROIX**

CLIMAT B2REF

Derrière ce nom se cachent Jonathan, Richard, Dany et François, quatre passionnés. Travaillant ensemble depuis un moment déjà, c'est grâce à la force de leur synergie qu'ils ont pu fonder Climat B2REF, une entreprise de climatisation, de chauffage et de réfrigération.

Comment une entreprise de services comme la leur se démarque-t-elle? Par le service à la clientèle sans contredit! Et ils l'ont bien compris. « C'est la priorité dans le processus », indique Jonathan. Ce frigoriste d'une vingtaine d'années d'expérience explique être responsable des suivis de la clientèle. Entourés d'une bonne équipe, les travailleurs peuvent offrir le maximum de leur compétence aux gens de la région. Une de leurs forces est incontestablement le fait qu'ils proposent tant la vente, l'installation que l'entretien des équipements responsables de tempérer nos espaces. De plus, ils sont polyvalents et travaillent dans les secteurs résidentiel, commercial et industriel. Les contrats typiques pour eux varient de la réfrigération d'un supermarché à l'installation d'une unité de chauffage domiciliaire.

Le quatuor d'associés est composé de spécialistes, chacun exerçant dans son créneau. Richard et Dany, les plus expérimentés du groupe, cumulent tous deux plus de vingt-cinq ans de métier. Fait cocasse : Richard a déjà été le patron de Jonathan et de Dany.

Quant à François, il est le technicien étoile de l'équipe. Rapidement, il a été sélectionné afin de représenter la relève du groupe. Il s'est joint à eux, il y a une dizaine d'années et c'est lui qui se trouve le plus souvent sur la route pour répondre aux appels de service.

Dany, pour sa part, partage son temps entre le terrain et le bureau, où il consacre une bonne partie de ses journées à la préparation des soumissions.

Leur association semblait écrite dans les étoiles, alors qu'ils collaboraient déjà bien ensemble avant le début officiel de leurs activités « On est une équipe soudée », affirme Jonathan.

Afin de répondre aux diverses demandes des clients, les associés se sont dotés d'une équipe de soutien efficace et à l'écoute.

En ce qui a trait aux produits offerts, la compagnie est dépositaire des plus grandes marques de son secteur. « On a plusieurs produits pour répondre à plusieurs besoins », explique Jonathan.

Passionné, il admet que son produit vedette pour les demeures est sans aucun doute la thermopompe. Ces appareils permettent plusieurs économies d'énergie et sont sans cesse perfectionnés. Par exemple, l'un des derniers développements dans le domaine du chauffage est l'émergence de la tarification dynamique des fournisseurs d'électricité, ou encore des équipements équipés d'accumulateurs de chaleur.

Il y en a vraiment pour tous les goûts et tous les besoins. Ce qui importe le plus pour eux, c'est de fournir de bons conseils à la clientèle. « Au-delà de l'argent, il y a les gens. » C'est précisément grâce à cette philosophie de croissance centrée sur l'être humain et le travail d'équipe que l'entreprise entend prospérer.



2224, rue Louis Allyson, Trois-Rivières | 819 692-1330 | service@b2ref.com

Crédit photo : Christian Auger | Rédaction : Marilou Bourassa-Légault

« JE SUIS VRAIMENT SUR MON "X". C'EST CE QUI ME GARDE EN VIE. »

## FRANCIS BLANCHARD

### LE CUISTO RESTO LOUNGE

Le dimanche matin, l'odeur des gaufres embaume l'espace du restaurant. Une famille déguste un repas, mangeant avec enthousiasme. De l'autre côté, un couple de longue date sirote son café en souriant. Cette scène illustre parfaitement l'ambiance du Restaurant Le Cuisto. Et le metteur en scène, c'est Francis Blanchard, propriétaire de l'établissement.

Avec une carrière bien établie et un restaurant bien rempli, Francis peut se permettre d'être fier. Lui qui a fait ses débuts dans le domaine comme commis de salle a gravi les échelons en touchant un peu à tout. C'est grâce à l'intervention d'un ancien collègue qu'il fit la rencontre du Cuisto, marquant ainsi le début d'une belle histoire d'amour.

En 2011, il commence à participer à la gestion de l'établissement et, huit ans plus tard, en 2019, il en devient associé. Ironiquement, son ancien partenaire l'aurait « demandé en mariage » en lui proposant la reprise du restaurant. Évidemment, Francis n'a pas pu résister aux charmes du restaurant. Cet ancien associé, le soutenant afin de faire une transition efficace jusqu'à son départ à la retraite, c'est en eaux troubles que Francis reprend, seul, en 2021, la barre du restaurant, alors que la pandémie heurtait de plein fouet la restauration. « C'était périlleux », admet-il. Il souligne toutefois que cette période lui a permis de former adéquatement son personnel et d'établir des bases solides.

Aujourd'hui, le restaurant rayonne par sa chaleureuse ambiance et ses repas succulents. Avec un éventail de choix culinaires, Francis assure qu'il y en a pour tous les goûts. « Tu peux venir manger ici chaque jour pendant un mois et tu ne mangeras jamais la même chose! ». Probablement le restaurant offrant la carte la plus généreuse en Mauricie, Le Cuisto propose une sortie adaptée à tous les budgets.

Pour agrémenter l'expérience, des spectacles sont également offerts un jeudi sur deux dans la section lounge-bar. C'est l'endroit idéal pour les groupes et les célébrations : l'établissement étant

toujours prêt à entendre les projets de ses clients pour leurs événements. En plus, des rénovations futures viendront parfaire l'endroit.

Tandis que Francis se réjouit d'avoir eu l'occasion de posséder son propre restaurant, il espère un jour transmettre cette opportunité à un membre de la relève.

Questionné sur son amour du métier, il mentionne sans hésitation son amour du public et de l'humain, dans son entièreté. Bien qu'il soit propriétaire, il prend toujours le temps de saluer les clients et d'être présent en salle à manger. Francis admet par ailleurs se sentir privilégié de se trouver au cœur d'événements marquants dans la vie de ses clients. « Quand les gens viennent, on se trouve au cœur de ces moments. »

Ce grand-papa par alliance peut se réjouir d'avoir gagné son pari d'offrir un lieu rassembleur et chaleureux. C'est l'endroit idéal, tant pour les réunions d'affaires, que pour les brunchs familiaux, un jour de congé. Parce que oui, les déjeuners y sont vraiment délectables!



3317, boul. des Récollets, Trois-Rivières | 819 375-3706 | cuistolounge.ca



Crédit photo : Christian Auger | Rédaction : Marilou Bouraisot-Légault

« MANDALA  
SACRÉ : QUAND  
ENTREPRENEURIAT  
ET ÉNERGIE SE  
RENCONTRENT »

## JÉRÔME FRANCOEUR

LE MANDALA SACRÉ

Entrepreneur aguerri et guide énergétique, Jérôme Francoeur, 69 ans, inspire des milliers de Québécois par sa vision et son énergie. Depuis Trois-Rivières, il continue de faire grandir Le Mandala Sacré, une référence en produits et services ésotériques.

Quatrième d'une fratrie de sept enfants, Jérôme grandit à Saint-Félix-de-Kingsey. Très tôt, il manifeste un sens artistique marqué, nourri par huit années d'apprentissage de piano classique. Après des études en instrumentation et contrôle au Cégep de Trois-Rivières, il explore diverses avenues professionnelles : construction, vente de téléphones et systèmes d'alarme, puis sous-traitance pour Norsk Hydro.

En 2007, il fonde sa propre compagnie, JerteK, spécialisée en instrumentation et contrôle, avec neuf employés à sa charge. L'entreprise prospère jusqu'à la perte de son principal client, Norsk Hydro, le contraignant à tourner la page. Peu après, Jérôme crée Rodak, une entreprise d'échafaudage de 15 employés, qu'il vendra en 2013. En parallèle avec sa conjointe, il exploite un hébergement touristique, le Gîte du Chemin du Roy. Ces expériences entrepreneuriales lui donnent une solide expertise en gestion et création d'entreprise.

Vers l'âge de 55 ans, un appel plus profond se fait sentir. Fasciné depuis toujours par l'ésotérisme et les médiums américains, notamment par Edgar Cayce, Jérôme rencontre Marc Brodeur. Ensemble, ils décident de lancer une boutique dédiée aux produits et services ésotériques, répondant à un besoin croissant dans la région. C'est ainsi que Le Mandala Sacré ouvre ses portes le 13 novembre 2013, dans un petit local de 2700 pi<sup>2</sup> sur le boulevard Thibault.

Rapidement, la boutique devient un lieu de référence pour les passionnés. On y trouve pierres et cristaux, encens, chandelles, tarots, livres spécialisés et équipements pour soins énergétiques. Mais le Mandala Sacré va bien au-delà de la vente : consultations médiumniques et chamaniques, soins énergétiques, Reiki, yoga,

concerts de bols de cristal et conférences font aussi partie de l'expérience.

La réputation de Jérôme et de la boutique ne cesse de croître. Des visiteurs de toute la province font parfois plusieurs heures de route pour bénéficier de conseils et de soins offerts au Mandala Sacré. Le succès conduit à un déménagement sur la rue Fusey, doublant la superficie et enrichissant l'inventaire pour mieux répondre à la demande. Un nouveau déménagement est d'ailleurs prévu ce printemps, afin d'accueillir encore plus efficacement la clientèle.

Au-delà des produits et des services, Jérôme apporte une approche profondément humaine. Sa maxime : « *L'énergie, ce n'est pas compliqué, c'est l'être humain qui se complique la vie* ». Il accompagne chacun avec respect, douceur et bienveillance, aidant à se recentrer, à travailler sur les chakras et à libérer les énergies stagnantes. Sa mission : apporter équilibre et bien-être, partager connaissances et guidance, inspirer le meilleur en chacun.

Jérôme ne parle pas de retraite. Son plan est simple : faire du bien. Entrepreneur et guide, il combine expérience, intuition et humanité pour inspirer et soutenir ceux qui croisent sa route. Comme il le rappelle : « *Tout nous est prêté, rien ne nous appartient. Ce que nous faisons de notre énergie et de notre vie fait la différence* ». Sixième sens ou flair pour les affaires? Peut-être bien son mandala secret.



138, rue Fusey, Trois-Rivières | 819 697-0000 | info@lemandalasacre.com



« LE SAVOIR-FAIRE PEUT S'ENSEIGNER. LE SAVOIR-ÊTRE, LUI, DEMEURE FONDAMENTAL! »

## SÉBASTIEN PARENT

IA GROUPE FINANCIER

Dans l'univers des services financiers, les chiffres occupent une place centrale. Mais pour Sébastien Parent, directeur de l'agence de Trois-Rivières d'IA Groupe financier, ils prennent tout leur sens lorsqu'ils se rattachent à ce qui compte vraiment dans la vie des gens.

Derrière chaque stratégie financière se trouvent des projets bien réels : protéger une famille, acheter une maison, faire croître une entreprise ou préparer une retraite. Depuis près de vingt-cinq ans, Sébastien exerce son métier dans cet espace où les données financières rencontrent les aspirations des clients.

Pour lui, l'accompagnement commence toujours par l'écoute. Comprendre les objectifs, les valeurs et le rythme de chacun est essentiel pour bâtir des solutions adaptées.

« J'appelle mes conseillers "des créateurs de paix d'esprit". Leur travail, c'est de sécuriser les gens. Nous ne recrutons pas simplement des vendeurs. Nous développons des bâtisseurs de patrimoine », dit-il.

Son parcours au sein d'IA Groupe financier débute en 2001 comme conseiller en sécurité financière à Drummondville. Il devient ensuite directeur des ventes. Au fil de son expérience, il accompagne particuliers et entreprises de la région, développant une connaissance fine du terrain et des besoins de la clientèle. En 2019, il prend la direction de l'agence de Trois-Rivières où il supervise aujourd'hui une équipe de professionnels engagés et passionnés. Au cours de sa carrière, il a aussi formé une bonne centaine de conseillers.

Pour lui, la qualité d'un conseiller repose d'abord sur ses qualités humaines. « Les meilleurs conseillers ne sont pas nécessairement les meilleurs techniciens. Le savoir-être est le premier critère », affirme-t-il.

L'agence de Trois-Rivière propose une gamme complète de services afin d'accompagner les clients à différentes étapes de leur vie. Assurance vie, assurance invalidité et maladie grave, stratégies d'épargne REER, CELI, CELIAPP ET REEE font notamment partie

des outils utilisés pour sécuriser et faire croître leurs finances. L'équipe guide également les clients dans la planification de la retraite, la gestion du patrimoine et la gestion de la dette ou encore l'accès à la propriété.

En deux décennies, l'industrie financière a profondément évolué. Les outils numériques se multiplient et l'information financière est plus accessible que jamais. Malgré tout, certains enjeux demeurent essentiels : protéger ses proches, préparer l'avenir et mener ses projets à bien.

Pour Sébastien, la qualité de l'expérience client reste au cœur du métier, être disponible, rappeler rapidement et prendre le temps d'expliquer les concepts permettent aux gens de prendre des décisions éclairées.

Il accorde aussi une grande importance à la formation de ses conseillers. Son rôle consiste à les accompagner et à les aider à développer leur autonomie. Cette philosophie se reflète par ailleurs dans sa façon de recruter. Il va privilégier des personnes capables d'écoute et d'empathie.

Selon lui, le savoir-faire peut s'enseigner. Le savoir-être, lui, demeure fondamental!

Si les chiffres sont essentiels dans ce métier, ils ne sont jamais une fin en soi. Ils demeurent avant tout un moyen d'accompagner un parcours de vie qui se construit derrière chaque décision financière.



1055, boulevard des Forges, bureau 440, Trois-Rivières | 819 478-4159 | ia.ca



« ON VEUT DEVENIR LA RÉFÉRENCE DE L'ARPENTAGE EN MAURICIE. »

## JULIEN BRODEUR & SAMUEL PARDIAC

### GÉOMATIQUE BLP

Pratiquant un métier souvent méconnu, Samuel et Julien sont tous deux arpenteurs-géomètres. Exerçant leur profession avec passion, ces professionnels ambitieux sont complices depuis l'université. Aujourd'hui, ils veillent ensemble à la croissance de la firme Géomatique BLP.

Ce n'est ni au prestigieux séminaire Saint-Joseph ni en défendant les couleurs de l'équipe de football des Diablos du Cégep de Trois-Rivières que Julien a fait la connaissance de Samuel, mais sur les bancs de l'Université Laval. Bien que les deux jeunes hommes aient étudié au même cégep, ce ne sera qu'au niveau universitaire qu'ils se rencontreront. En effet, Julien et Samuel ont obtenu leur baccalauréat en sciences géomatiques à l'Université Laval au sein de la même cohorte. À la suite des différents examens et d'un stage professionnel d'une année complète, exigé par l'Ordre des arpenteurs-géomètres, ils ont obtenu leur droit de pratique en 2017.

Pour Samuel, natif de la Baie-des-Chaleurs en Gaspésie, le retour dans son coin de pays s'est effectué après ses études universitaires. Pour Julien, natif de Trois-Rivières, il était clair que sa pratique allait se faire dans la région trifluvienne. Dès son retour en Mauricie, il a contacté Samuel pour lui proposer de se joindre à l'équipe de gestion de l'une des divisions récemment acquises de l'entreprise.

Ce projet, tant rêvé durant leur parcours universitaire, celui d'être associés au sein d'une même entreprise, prenait tranquillement forme. Pendant cinq ans, Samuel a pris la barre d'une compagnie d'arpentage bien établie dans la région, soit le Groupe Châteauneuf. De son côté, Julien, ainsi que les différents associés de l'organisation Géomatique BLP, menaient à bien les opérations de l'entreprise, acquise par un nouveau groupe d'actionnaires en 2018. Il faudra attendre septembre 2025 pour que la fusion des deux compagnies voie le jour et donne naissance à la nouvelle mouture de Géomatique BLP.

Bien qu'ils évoluent maintenant dans la même organisation, leur pratique diffère l'une de l'autre. Ayant développé une expertise

auprès d'une clientèle d'entrepreneurs en construction et de promoteurs domiciliaires, Samuel est appelé à collaborer avec différents intervenants tels que des ingénieurs civils, des notaires ou bien des urbanistes de municipalités de la région. « Ce qui me fait vibrer, c'est vraiment la clientèle de bâtisseurs. De trouver une solution pour optimiser leurs projets tout en respectant les orientations des Villes », admet-il.

Julien se distingue quant à lui par sa polyvalence et sa capacité à naviguer avec aisance dans les multiples sphères de l'arpentage légal. Au service d'une clientèle variée, notamment dans le secteur du courtage immobilier, il prend en charge divers mandats fonciers, dont les certificats de localisation. Ces interventions demandent précision, jugement et minutie, puisqu'elles impliquent de valider la conformité des bâtiments et de leurs dépendances aux règlements en vigueur. Avec Samuel, il partage un même enthousiasme pour les défis où se rencontrent analyse, mathématiques et droit civil.

Les deux experts sont bien la preuve qu'une amitié peut évoluer au fil du temps et donner lieu à des associations prolifiques. Aujourd'hui, Géomatique BLP, c'est plus de 50 employés et d'innombrables clients satisfaits. En tant que partenaires aux côtés des autres associés de l'entreprise, ils peuvent offrir le meilleur de leurs compétences à leur clientèle en constante expansion.

GÉOMATIQUE  
**BLP**  
ARPENTEURS-GÉOMÈTRES

4915, rue Bellefeuille, Trois-Rivières | 819 374-2431 | geomatiqueblp.com



« ILS SONT LES GARDIENS D'UNE IDENTITÉ, LES AMBASSADEURS D'UNE CULTURE ET LES PILIERS D'UN PROJET COLLECTIF... »

JÉRÉMY TROTTIER  
DANY CHILTON  
STÉPHANE RICHER  
SACHA O'BOMSAWIN  
FRANÇOIS RICHER

GRAND ROYAL WÔLINAK

Le Grand Royal Wôlinak se distingue comme un levier de prospérité pour la Première Nation des Abénakis de Wôlinak. Grâce à l'implication d'employés provenant de plusieurs nations autochtones, l'organisation conjugue fierté culturelle, expertise et esprit de communauté pour soutenir son essor.

Depuis quelques années, on observe une volonté croissante de reconnaître la contribution des peuples autochtones, les plaçant désormais comme acteurs à part entière de la société canadienne. Le Grand Royal Wôlinak reflète bien cette autodétermination avec la Première Nation des Abénakis de Wôlinak. Parmi les éléments les plus précieux de cette organisation se trouvent les employés de différentes nations autochtones qui y travaillent chaque jour avec passion, professionnalisme et un profond sentiment d'appartenance. Leur présence au sein de l'équipe représente un lien vivant entre le développement économique de l'établissement et les racines culturelles des Premières Nations.

Nous vous présentons cinq employés du Grand Royal Wôlinak, membres de diverses nations autochtones, qui apportent avec eux une richesse culturelle et une perspective unique qui enrichissent l'environnement de travail. Il s'agit de Jérémie Trottier, Dany Chilton, Stéphane Richer, Sacha O'Bomsawin ainsi que François Richer. Leur engagement ne se limite pas seulement à accomplir leurs tâches quotidiennes; il s'agit aussi de représenter leur communauté avec honneur et de contribuer à la réussite d'un projet qui appartient à leur peuple. C'est également une occasion de démontrer leur dévouement, leur sens des responsabilités et leur fierté d'être des membres actifs de leur nation respective.

Pour plusieurs d'entre eux, travailler au Grand Royal Wôlinak signifie bien plus qu'occuper un emploi. C'est participer au développement des Premières Nations, soutenir l'autonomie économique et contribuer à un avenir meilleur pour les générations futures. Ils portent avec fierté leur identité et leurs valeurs, tout en partageant avec leurs collègues et les visiteurs un aperçu de leur culture et de leur histoire.

Le Grand Royal Wôlinak reconnaît l'importance fondamentale de ces employés et le rôle essentiel qu'ils jouent dans la préservation et la valorisation de la culture autochtone au sein de l'établissement. La mission de l'organisation est de favoriser un environnement de travail inclusif et respectueux, où les traditions, l'histoire et l'identité des Premières Nations sont reconnues et mises en valeur. Cette reconnaissance se manifeste autant dans les pratiques internes que dans la volonté de faire du Grand Royal Wôlinak un lieu où la culture abénaquise et celles des autres Premières Nations occupent une place vivante et visible.

Les employés provenant de diverses nations font partie intégrante de l'identité et de la réussite du Grand Royal Wôlinak. Leur présence contribue à enrichir l'environnement de travail, à renforcer les liens entre les communautés et à faire de cet établissement un lieu où l'histoire, le respect et l'avenir se rencontrent.

Ainsi, les employés autochtones du Grand Royal Wôlinak ne sont pas seulement des membres de l'équipe : ils sont les gardiens d'une identité, les ambassadeurs d'une culture et les piliers d'un projet collectif qui célèbre la fierté et la résilience non seulement de la Première Nation des Abénakis de Wôlinak, mais également de l'ensemble des Premières Nations.



Crédit photo : Christian Auger

10275, Chemin LeBlanc, Wôlinak | 873 220-0218 | info@grandroyalwolinak.com



## Rejoindre la communauté du MAG2000 et ses 19 000 abonnés, c'est...

Avoir accès aux primeurs.

Participer aux différents concours.

Courir la chance de gagner la page couverture du MAG2000.

Découvrir des entrepreneurs de nos différentes régions : Appalaches , Bois-Francis/Érable et Mauricie.

Encourager une entreprise familiale qu'est la nôtre et qui met tout en œuvre pour faire briller les entreprises d'ici depuis plus de 27 ans.

**LE MAG**  
2000