

# WIR SUCHEN AB SOFORT ELEKTROINGENIEUR/ SALESMANAGER (m/w/d)

## Ihre Aufgaben:

- Übernahme und Leitung von Vertriebsprojekten
- Customizing (Kundenwunschorientierung)
- Anwendungsbasierte Angebotserstellung für Batterieanlagen
- Halten von Vorträgen und Durchführen von Produktschulungen
- Erstellung von technischen Unterlagen für Rahmenvertragsabschlüsse
- Erfassen und Steuern von Leistungsverzeichnissen und technischen Spezifikationen
- Kontrolle/ Prüfung von Kundenaufträgen

## Ihr Profil:

- Abgeschlossenes Studium der Elektrotechnik/ Ingenieurwissenschaften oder vergleichbar
- Mehrjährige Berufserfahrung im technischen Vertrieb
- Eigeninitiative, selbstständige Arbeitsweise sowie eine ausgeprägte Service-Mentalität
- Gute Kenntnisse der Energiespeicherung und der Batteriebranche
- Sicheres Auftreten und Präsentationsfähigkeiten
- SAP-SD- und MS-Office-Kenntnisse wünschenswert
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift, weitere Fremdsprache vorteilhaft

## Wir bieten:

- Eine umfassende und intensive Einarbeitung
- Offene Feedbackkultur, Mitarbeitergespräche
- Mitarbeitererevents
- 28 Urlaubstage im Jahr
- Arbeitgeberzuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge
- Zuzahlung zum ÖPNV-Firmenticket
- Sachbezug

**Bitte richten Sie Ihre Bewerbung  
inkl. Gehaltsvorstellung per E-Mail an:**

BAE Batterien GmbH  
Personalabteilung  
Wilhelminenhofstraße 69-70  
12459 Berlin

[hr@bae-berlin.de](mailto:hr@bae-berlin.de)  
[www.bae-berlin.de](http://www.bae-berlin.de)



## BAE BATTERIEN GMBH

Seit 1899 steht BAE als Synonym für bewährte Zuverlässigkeit auf dem Markt für industrielle Bleibatterien und Systemlösungen. Heute liegt das Kerngeschäft in der Produktion hochwertiger und nachhaltiger Bleibatterien für stationäre und erneuerbare Energieanwendungen. BAE ist ein international agierendes Unternehmen und zeichnet sich durch seine Kundenorientierung und höchste Qualität "Made in Germany" erfolgreich aus.

