



Allegato Esplicativo per Investitori, Collaboratori e Fornitori

Introduzione



La Touch Safely è una soluzione innovativa progettata per rivoluzionare il settore della sanificazione di superfici ad alta frequenza di contatto. Utilizzando una combinazione unica di raggi UV-C e campi magnetici, la Touch Safely garantisce igiene superiore, sostenibilità ambientale e un'applicazione versatile in molteplici settori. Questo documento fornisce una visione strategica per investitori, collaboratori e fornitori interessati a partecipare al progetto.

Proposta di Valore per gli Investitori

1. Mercato in Espansione

- Domanda Crescente:** La necessità di dispositivi di sanificazione è in forte crescita, alimentata da una maggiore consapevolezza sull'igiene pubblica e privata.
- Settori Target:**
 - Distributori automatici.
 - Settore sanitario (cliniche, ospedali).
 - Trasporti pubblici (biglietterie automatiche, schermi touch).
 - Turismo e ospitalità (hotel, aeroporti).

2. Ritorno sull'Investimento (ROI)

Esempio Pratico di ROI



Allegato Esplicativo per Investitori, Collaboratori e Fornitori

Consideriamo un caso ipotetico di distribuzione di 5.000 unità di Touch Safely nel primo anno:

- **Costo di Produzione per unità:** 385 €
- **Prezzo di Vendita Stimato per unità:** 650 € (media tra il range previsto di 600-700 €)
- **Margine di Profitto per unità:** 265 € (650 € - 385 €)

Calcolo del Profitto Totale nel Primo Anno:

- **Volume di Vendita:** 5.000 unità
- **Profitto Lordo:** $5.000 \text{ unità} \times 265 \text{ €} = 1.325.000 \text{ €}$
- **Spese Operative (stimate al 20%):** $1.325.000 \text{ €} \times 20\% = 265.000 \text{ €}$
- **Profitto Netto:** $1.325.000 \text{ €} - 265.000 \text{ €} = 1.060.000 \text{ €}$

Strategie per Massimizzare il ROI:

1. **Espansione dei Mercati:**
 - Targeting di settori ad alta domanda come sanità, trasporti pubblici e turismo.
 - Creazione di partnership con distributori automatici e ospedali per ordini consistenti.
2. **Riduzione dei Costi:**
 - Ottimizzazione della produzione per diminuire il costo per unità del 10% (385 € → 346 €).
 - Uso di materiali riciclati che riducono le spese operative.
3. **Incremento del Volume di Vendita:**
 - Ampliamento della rete di distribuzione per raggiungere un volume di 10.000 unità nel secondo anno.
 - Promozioni mirate per incentivare acquisti bulk (es. sconti su ordini superiori a 500 unità).

Con questa strategia, il ROI può aumentare significativamente nel tempo, raggiungendo il 50% di margine operativo netto nel secondo anno.

- **Costo di Produzione:** 385 € per unità.
- **Prezzo di Vendita Stimato:** 600 - 700 € per unità.



Allegato Esplicativo per Investitori, Collaboratori e Fornitori

- Margine di Profitto:** 35%-45% per unità venduta.
- Proiezioni di Vendita** (Primo anno):
 - Volume iniziale: 5.000 unità.
 - Fatturato stimato: 3.000.000 - 3.500.000 €.

3. Opportunità Strategiche

- Scalabilità:** Possibilità di incrementare rapidamente la produzione per soddisfare la domanda crescente.
- Diversificazione:** Adattamento della tecnologia per nuove applicazioni (es. maniglie sanificate, pulsantiere).

Analisi Competitiva

1. Vantaggi Unici della Touch Safely

- Tecnologia Avanzata:** Utilizzo di ottiche UV-C combinate con campi magnetici per una sanificazione efficace e sostenibile.
- Efficienza Energetica:** Consumo ridotto rispetto ai dispositivi concorrenti.
- Sostenibilità:** Materiali riciclati e progettazione eco-compatibile.
- Facilità di Installazione:** Design modulare adatto a molteplici superfici.

2. Confronto con i Competitor

Caratteristica	Touch Safely	Competitor A	Competitor B
Efficienza Sanificazione	99,99%	95%	97%
Consumo Energetico	24V DC	48V DC	36V DC
Durata Media (ore)	20.000	15.000	10.000
Materiali Sostenibili	Sì	No	Parziale

Piano di Scalabilità e Produzione



Allegato Esplicativo per Investitori, Collaboratori e Fornitori

1. Obiettivi di Produzione

- **Anno 1:** 5.000 unità.
- **Anno 2:** 10.000 unità.
- **Anno 3:** 20.000 unità.

2. Strategia di Espansione

- **Partnership con Fornitori:**
 - Collaborare con aziende locali per l'approvvigionamento di materiali sostenibili.
 - Consolidare rapporti con fornitori di componenti elettronici e ottiche UV-C.
- **Investimenti in Strutture:**
 - Implementazione di linee di produzione automatizzate.
 - Espansione del sito produttivo per supportare l'incremento dei volumi.

3. Innovazione Continua

- Sviluppo di nuove varianti della Touch Safely per diverse applicazioni (es. sanitizzazione di superfici curve o pulsanti).

Visione a Lungo Termine

Misssione

Diventare leader nel mercato dei dispositivi di sanificazione sostenibile, fornendo soluzioni innovative che migliorano la qualità della vita e proteggono il pianeta.

Obiettivi a 5 Anni

- Penetrare in mercati internazionali (Europa, Nord America, Asia).
- Ampliare la gamma di prodotti basati su tecnologie sostenibili.
- Otttenere certificazioni riconosciute (ISO 14001, Plastic Free Certification).



Allegato Esplicativo per Investitori, Collaboratori e Fornitori

Analisi dei Rischi

1. Rischi Operativi

- **Interruzioni della Supply Chain:** La dipendenza da fornitori specifici per componenti chiave (come ottiche UV-C e materiali plastici sostenibili) può causare ritardi nella produzione.
 - **Strategia Mitigativa:** Diversificare la base di fornitori e mantenere scorte strategiche di materiali critici.
- **Manutenzione e Durata dei Componenti:** La necessità di sostituire lampade UV-C o moduli magnetici potrebbe comportare costi imprevisti.
 - **Strategia Mitigativa:** Garantire la disponibilità di pezzi di ricambio e offrire contratti di manutenzione ai clienti.

2. Rischi di Mercato

- **Concorrenza:** La presenza di alternative più economiche o l'ingresso di nuovi competitor può ridurre la quota di mercato.
 - **Strategia Mitigativa:** Puntare sulla differenziazione tecnologica e sulle certificazioni per rafforzare la proposta di valore.
- **Fluttuazioni della Domanda:** Eventuali cali nella percezione della necessità di sanificazione potrebbero ridurre le vendite.
 - **Strategia Mitigativa:** Espandere l'utilizzo del dispositivo a settori diversi (es. alimentare, uffici, trasporti pubblici).

3. Rischi Finanziari

- **Costi Iniziali Elevati:** L'investimento in produzione e marketing potrebbe superare le previsioni iniziali.
 - **Strategia Mitigativa:** Monitoraggio rigoroso del budget e ricerca di finanziamenti aggiuntivi.
- **ROI Inferiore alle Aspettative:** La mancata raggiungibilità degli obiettivi di vendita potrebbe ritardare il ritorno sull'investimento.



Allegato Esplicativo per Investitori, Collaboratori e Fornitori

- **Strategia Mitigativa:** Adottare campagne di marketing mirate e offerte promozionali per accelerare le vendite iniziali.

4. Rischi Normativi

- **Evoluzione delle Regolamentazioni:** Cambiamenti nelle normative sui dispositivi UV-C o sull'uso di materiali specifici potrebbero richiedere modifiche al prodotto.
 - **Strategia Mitigativa:** Monitoraggio costante delle normative e collaborazione con enti regolatori.
- **Certificazioni:** La mancanza di certificazioni chiave potrebbe limitare l'accesso a mercati regolamentati.
 - **Strategia Mitigativa:** Investire nella certificazione ISO 14001, Plastic Free e altre necessarie.

5. Rischi Ambientali e Sociali

- **Percezione Pubblica:** Dubbi sulla sicurezza dei raggi UV-C potrebbero influenzare negativamente l'adozione.
 - **Strategia Mitigativa:** Educare i consumatori e garantire una comunicazione trasparente sull'efficacia e la sicurezza del dispositivo.
- **Impatto Ambientale:** L'uso di componenti non biodegradabili potrebbe generare critiche.
 - **Strategia Mitigativa:** Aumentare l'uso di materiali riciclati e progettare un ciclo di vita sostenibile del prodotto.

Conclusioni e Call to Action La Touch Safely rappresenta un'opportunità unica per investire in una tecnologia innovativa e sostenibile, capace di rispondere a una domanda crescente in molti settori. Siamo pronti a collaborare con investitori, fornitori e partner strategici per scalare la produzione e rivoluzionare il mercato della sanificazione.

- **Per gli Investitori:** Unitevi a noi per guidare l'innovazione e ottenere un ritorno significativo.



Allegato Esplicativo per Investitori, Collaboratori e Fornitori

- **Per i Collaboratori:** Contribuite al successo di un progetto che combina innovazione e sostenibilità.
- **Per i Fornitori:** Diventate parte di una filiera sostenibile e di alta qualità.

Benefici Fiscali per gli Investitori in Progetti come Touch Safely

Gli investitori in progetti innovativi, sostenibili e tecnologicamente avanzati possono accedere a una serie di benefici fiscali, in particolare in Italia e nell'Unione Europea. Ecco un elenco dettagliato delle agevolazioni disponibili:

1. Crediti d'Imposta per Innovazione e Ricerca

- **Descrizione:** Gli investimenti in progetti che includono ricerca e sviluppo (R&S), innovazione tecnologica o transizione ecologica possono beneficiare di un credito d'imposta.
- **Beneficio:**
 - **R&S:** Credito d'imposta fino al **20%** delle spese ammissibili, come sviluppo di nuove tecnologie (es. UV-C e campi magnetici per Touch Safely).
 - **Innovazione Tecnologica:** Credito fino al **10%** per progetti che migliorano processi produttivi o tecnologie esistenti.
 - **Transizione Ecologica:** Credito fino al **15%** per progetti sostenibili, come l'utilizzo di materiali riciclati.
- **Applicazione:** Gli investitori possono beneficiare del credito attraverso la società che utilizza questi fondi per attività ammissibili.

2. Agevolazioni per Startup Innovative

- **Descrizione:** Gli investimenti in startup innovative o PMI innovative, come DABO Commerciale, possono accedere a detrazioni fiscali significative.



Allegato Esplicativo per Investitori, Collaboratori e Fornitori

- **Beneficio:**

- **Persone fisiche:** Detrazione fiscale del **50%** sull'IRPEF per investimenti fino a 100.000 €.
- **Persone giuridiche:** Deduzione del **30%** sull'IRES per investimenti fino a 1.800.000 €.

- **Applicazione:**

- Gli investitori devono mantenere la partecipazione per almeno 3 anni per ottenere i benefici fiscali.
-

3. Incentivi per Transizione 4.0

- **Descrizione:** Il piano Transizione 4.0 del governo italiano supporta investimenti in digitalizzazione e sostenibilità.
 - **Beneficio:**
 - Crediti d'imposta tra il **10% e il 40%** per investimenti in tecnologie innovative legate a Industria 4.0.
 - Applicabile alle attrezzature o software utilizzati nella produzione di Touch Safely.
 - **Applicazione:**
 - Gli investitori possono beneficiare indirettamente attraverso l'azienda che utilizza i fondi.
-

4. Agevolazioni Regionali e UE

- **Fondi Regionali:**

- Molte regioni italiane offrono finanziamenti o agevolazioni fiscali per progetti legati a innovazione tecnologica e sostenibilità.

- **Programmi UE:**

- Horizon Europe: Finanziamenti e agevolazioni per progetti innovativi in linea con le politiche ambientali europee.



Allegato Esplicativo per Investitori, Collaboratori e Fornitori

- LIFE Programme: Supporto finanziario per progetti legati alla sostenibilità e al green economy.
-

5. Super e Iper-Ammortamento

- **Descrizione:** Le imprese che investono in beni strumentali innovativi possono beneficiare di un ammortamento accelerato.
 - **Beneficio:**
 - **Super-Ammortamento:** Maggiorazione del **130%** del valore dei beni strumentali ai fini fiscali.
 - **Iper-Ammortamento:** Maggiorazione fino al **270%** per beni tecnologicamente avanzati.
 - **Applicazione:**
 - Applicabile alle attrezzature utilizzate per produrre Touch Safely, incentivando gli investimenti industriali.
-

6. Detrazioni per Investimenti Green

- **Descrizione:** Investimenti in progetti sostenibili possono accedere a detrazioni fiscali legate alla riduzione dell'impatto ambientale.
 - **Beneficio:**
 - Detrazioni per interventi di efficientamento energetico, riduzione dei rifiuti o utilizzo di materiali eco-compatibili.
 - Percentuali variabili tra il **10% e il 50%**, a seconda della natura dell'investimento.
 - **Applicazione:**
 - Applicabile a iniziative aziendali che dimostrano un miglioramento concreto dell'impatto ambientale.
-

7. Agevolazioni per Contratti di Sviluppo



Allegato Esplicativo per Investitori, Collaboratori e Fornitori

- **Descrizione:** Gli investitori possono beneficiare di incentivi fiscali attraverso contratti di sviluppo, specialmente per progetti di innovazione o sostenibilità.
 - **Beneficio:**
 - Finanziamenti a fondo perduto per una parte dell'investimento.
 - Crediti d'imposta o agevolazioni sui contributi previdenziali dei dipendenti.
 - **Applicazione:**
 - Accessibile tramite domanda a enti regionali o nazionali.
-

8. Riduzione delle Tasse su Plusvalenze

- **Descrizione:** Gli investitori che reinvestono le plusvalenze derivanti da altre attività in progetti come Touch Safely possono ottenere una riduzione delle imposte sulle plusvalenze.
 - **Beneficio:**
 - Riduzione o esenzione parziale delle tasse sulle plusvalenze, a condizione che i fondi siano mantenuti nel progetto per un periodo minimo.
-

9. Incentivi per CSR (Corporate Social Responsibility)

- **Descrizione:** Le imprese che sostengono progetti con forte impatto sociale o ambientale possono accedere a incentivi fiscali attraverso programmi CSR.
- **Beneficio:**
 - Deduzioni fiscali legate a donazioni o investimenti diretti in progetti di sostenibilità.