

Over ons

Thielemans Groep met vestigingen in Marche en Famenne (Fenelux) en in Merchtem (Thielemans & Co) is een toonaangevende leverancier van hoogwaardige ramen en deuren voor de professionele markt. Wij werken nauw samen met aannemers, architecten en projectontwikkelaars en leveren kwalitatieve oplossingen die voldoen aan de hoogste eisen op vlak van isolatie, design en duurzaamheid. Om onze groei te ondersteunen zoeken wij een **gedreven B2B Verkoper Ramen en Deuren** die actief de Vlaamse en Waalse markt bewerkt.

Jouw rol

Als B2B-verkoper ben jij de spil tussen ons bedrijf en de professionele klanten. Je bouwt sterke relaties op met aannemers, architecten en projectontwikkelaars, signaleert nieuwe zakelijke kansen en vertaalt klantbehoeften naar passende oplossingen. Met jouw commerciële flair en technisch inzicht weet je projecten te winnen en langdurige partnerships te realiseren.

Taken en verantwoordelijkheden

- Actief prospecteren en uitbreiden van ons klantenbestand in heel België
- Adviseren en ondersteunen van klanten bij hun bouw- en renovatieprojecten
- Opstellen en opvolgen van offertes en contracten
- Onderhouden en uitbouwen van relaties met bestaande klanten
- Signaleren van marktontwikkelingen en vertalen naar commerciële kansen
- Nauwe samenwerking met interne afdelingen (calculatie, projectcoördinatie, productie)

Wat vragen wij?

- Ervaring in B2B-verkoop (bouw- of schrijnwerksector is een groot pluspunt)
- Sterke commerciële en relationele vaardigheden
- Technisch inzicht en vermogen om complexe producten begrijpelijk uit te leggen
- Zelfstandig, resultaatgericht en bereid om te reizen binnen heel België
- Vlotte communicatie in Nederlands en Frans (Engels is een plus)

Wat bieden wij?

- Uitdagende B2B-functie met verantwoordelijkheid en autonomie
- Marktconform salaris met aantrekkelijke commissies

- Bedrijfswagen, laptop en smartphone
- Opleiding en ondersteuning in onze producten en systemen
- Werken in een groeiend bedrijf met ambitie en ruimte voor persoonlijke ontwikkeling

Interesse?

Stuur je cv en motivatie naar info@fenelux.be Word jij onze nieuwe **B2B Verkoper Ramen en Deuren** die de Belgische markt verovert?