

À propos de nous

Le Groupe Thielemans, avec des implantations à Marche-en-Famenne (Fenelux) et à Merchtem (Thielemans & Co), est un fournisseur de premier plan de fenêtres et portes de haute qualité destinées au marché professionnel. Nous collaborons étroitement avec des entrepreneurs, architectes et promoteurs immobiliers et fournissons des solutions de qualité répondant aux plus hautes exigences en matière d'isolation, de design et de durabilité. Afin de soutenir notre croissance, nous recherchons un(e) Vendeur(se) B2B Fenêtres et Portes motivé(e) qui développera activement le marché flamand et wallon.

Votre rôle

En tant que vendeur(se) B2B, vous êtes l'intermédiaire entre notre entreprise et les clients professionnels. Vous établissez des relations solides avec les entrepreneurs, architectes et promoteurs, identifiez de nouvelles opportunités commerciales et traduisez les besoins des clients en solutions adaptées. Grâce à votre flair commercial et votre compréhension technique, vous parvenez à remporter des projets et à bâtir des partenariats durables.

Tâches et responsabilités

- Prospecter activement et élargir notre portefeuille de clients dans toute la Belgique
- Conseiller et accompagner les clients dans leurs projets de construction et de rénovation
- Rédiger et assurer le suivi des offres et contrats
- Entretenir et développer les relations avec les clients existants
- Détecter les évolutions du marché et les traduire en opportunités commerciales
- Collaborer étroitement avec les services internes (calcul, coordination de projets, production)

Ce que nous demandons

- Expérience en vente B2B (secteur de la construction ou de la menuiserie est un atout important)
- Solides compétences commerciales et relationnelles
- Compréhension technique et capacité à expliquer clairement des produits complexes
- Autonomie, orientation résultats et disponibilité pour voyager à travers toute la Belgique
- Communication fluide en néerlandais et en français (anglais est un plus)

Ce que nous offrons

- Fonction B2B stimulante avec responsabilités et autonomie
- Salaire conforme au marché avec commissions attractives
- Voiture de société, ordinateur portable et smartphone
- Formation et accompagnement dans nos produits et systèmes
- Travailler dans une entreprise en pleine croissance avec ambition et possibilités de développement personnel

Intéressé(e) ?

Envoyez votre CV et lettre de motivation à info@thielemans.be

Serez-vous notre nouveau(elle) Vendeur(se) B2B Fenêtres et Portes qui conquiert le marché belge ?