ASESORÍA EMPRESARIAL PARA PYMES

Deja de improvisar. Empieza a crecer.

Ayudamos a empresarios a identificar qué está frenando su empresa y qué hacer para solucionarlo.

Una PYME puede tener un buen producto, clientes y experiencia, y aun así enfrentar problemas de ventas, administración, procesos, rentabilidad o crecimiento.

Por eso comenzamos con un diagnóstico y no con una receta genérica.

¿QUÉ ANALIZAMOS?

VENTAS: clientes, mercado, oferta, competencia y proceso comercial.

ADMINISTRACIÓN: organización, responsabilidades, información y controles.

PROCESOS: actividades, tiempos, duplicidades, retrasos y oportunidades de mejora.

RENTABILIDAD: costos, márgenes, productos, clientes y actividades que generan valor.

MODELO DE NEGOCIO: cómo genera dinero actualmente la empresa y si continúa siendo competitivo.

TECNOLOGÍA E IA: oportunidades de digitalización, automatización e inteligencia artificial.

¿CUÁNDO CONVIENE BUSCAR ASESORÍA?

Cuando el empresario trabaja demasiado y no logra crecer, las ventas son irregulares, la empresa depende demasiado del dueño, no existen procesos claros, no se conoce bien la rentabilidad, hay problemas administrativos, se quiere implementar IA o la empresa está estancada.

Nuestro objetivo no es solamente decirte qué hacer. Es ayudarte a entender qué está pasando, decidir qué hacer y convertir las decisiones en acciones.

LLAMADO A LA ACCIÓN: Solicita una conversación inicial.