

PROYECTO "VINTAGE"

VENDIDO EN MENOS DE
3 MESES

Este piso de herencia de Girona es un claro ejemplo de como se tendría que presentar una vivienda heredada en venta, si lo que queremos es vender rápido y al mejor precio.

Con las fotos del antes, el precio de salida al mercado habría sido bastante inferior y hubiera recibido pocas visitas, ya que los inmuebles vacíos no transmiten emociones.

Con las fotos del después, en cambio, se le ha dado vida real y ya no parece el típico "piso de la abuela". Ahora si apetece visitarlo y se venderá a precio de mercado, sin regatear.

¿Qué hicimos?

- Cambiamos toda la iluminación. Las lámparas antiguas fueron sustituidas por lámparas modernas.
- Escogimos una paleta de colores armónica para toda la casa, que transmitiera calidez.
- Amueblamos con mobiliario real y efímero.
- Le dimos vida real con plantas.
- Usamos muchos textiles (cojines, plaid, cortinas, alfombras...) para hacerlo más acogedor.
- Creamos experiencias a través de los detalles (marketing emocional).
- Realizamos fotografías profesionales, tanto de distribución como de detalle.































