

PROYECTO “ACOGEDOR” – COSTA BRAVA

VENDIDA EN
3 MESES

Esta casa de pueblo en Pals es un claro ejemplo de cómo se debería presentar una vivienda para su venta para que reciba las máximas visitas posibles y se diferencie de la competencia.

Las fotos del antes nos muestran una casa que estaba destinada a alquiler turístico.

Las fotos del después nos muestran una casa lista para entrar a vivir, acogedora y actualizada en la que seguro que los futuros propietarios se imaginarán viviendo.

¿Qué hicimos?

- Pintamos algunos muebles y paredes del baño para dar más luz.
- Escogimos una paleta de colores armónica para toda la casa que transmitiera calidez.
- Despersonalizamos para que no pareciera una vivienda de alquiler turístico.
- Vaciamos ya que había exceso de mobiliario.
- Cambiamos los textiles y los cuadros decorativos.
- Dimos vida con plantas y arreglamos el jardín.
- Creamos experiencias a través de los detalles (marketing emocional).
- Realizamos fotografías profesionales, tanto de distribución como de detalle.









Antes



Antes



EXCLUSIVA
Home Staging





Antes





Antes





Antes





Antes

EXCLUSIVA
Home Staging



Antes







Antes



Antes

EXCLUSIVA
Home Staging





Antes





Antes



EXCLUSIVA
Home Staging





Antes



Antes



Antes



Antes



