BSmart Consult

MKB Coaching, Training & Advies



Beste {{ contact.FIRSTNAME }},

Allereerst: dankjewel voor alle leuke reacties op mijn nieuwe website!

Geweldig om te merken dat zoveel mensen een kijkje hebben genomen en de moeite namen om iets van zich te laten horen.

Langzaam keren steeds meer mensen terug van vakantie, terwijl anderen juist nog vertrekken. Ondertussen lopen we richting eind augustus en begint de agenda zich alweer te vullen.

Voor je het weet, bepaalt de dagelijkse drukte opnieuw waar jouw aandacht naartoe gaat.

Daarom is dit een goed moment om jezelf één vraag te stellen:
Wat moet er aan het einde van dit jaar aantoonbaar beter zijn in mijn bedrijf? Niet vijf dingen. Kies er één.

Plan voor september begint een half uur met jezelf of je team en bespreek:

- Wat gaat goed en willen we vasthouden?
- Waar verliezen we onnodig tijd, energie of geld?
- Welke ene ontwikkeling verdient de komende maanden onze aandacht?
- Waar gaan we bewust mee stoppen?

Dat laatste is belangrijk. Ondernemers voegen gemakkelijk nieuwe plannen toe, maar halen zelden iets van hun bord. Terwijl focus juist ontstaat door te kiezen wat je níét meer doet.

Een succesvol laatste deel van het jaar betekent niet dat je harder hebt gewerkt. Het betekent dat je aandacht terechtkomt bij wat werkelijk verschil maakt.

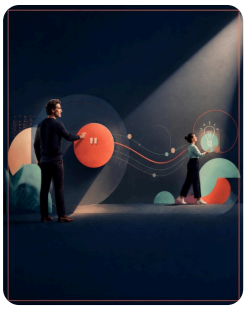
Weet je nog niet waar jouw belangrijkste groeikans ligt? Doe dan deze korte gratis groeifasetest en ontdek waar jouw bedrijf nu staat.

DOE DE GRATIS GROEIFASETEST

Take the lead!

Hartelijke groet,
Marleen van Dam
Businesscoach voor het MKB

Blog van de maand



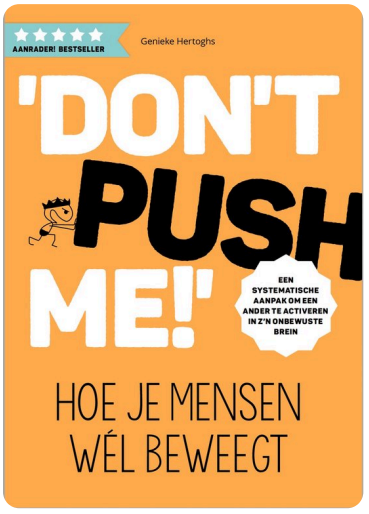
Stop met trekken aan je mensen

Herken je dit? Je legt iets nóg een keer uit, je motiveert, stuurt bij en draagt de oplossing aan. En toch lijkt het eigenaarschap in je team eerder minder dan meer te worden.

Misschien ligt de oplossing niet in nóg harder trekken aan je mensen, maar juist in iets anders. In mijn nieuwe blog laat ik zien wat er verandert wanneer jij minder antwoorden geeft en betere vragen gaat stellen.

LEES MEER

Boek van de maand



Don’t Push Me!

Veel ondernemers die ik spreek hebben vaak hetzelfde dilemma: medewerkers nemen onvoldoende eigenaarschap, terwijl jij als ondernemer steeds harder gaat trekken en duwen. Herkenbaar? Dan is Don't Push Me! van Genieke Hertoghs een aanrader.
De kern van dit boek is: stop met overtuigen en begin met vragen stellen. In mijn blog deel ik de belangrijkste inzichten en ervaringen en hoe je ze direct kunt gebruiken in jouw bedrijf.

Video van de maand

Een korte en interessante video voor mensen die regelmatig te maken hebben met weerstand; hoe weerstand tot stand wordt gebracht en hoe daar mee om te gaan.



Meer inspiratie nodig? Dit is er nog meer:

DISC – inzicht in je gedrag en communicatie
Groeifocus - Plan je groei per kwartaal
Alles vind je op: www.marleenvandam.nl

BSmart Consult B.V.
Trasmolenlaan 5 | E4U
3447 GZ Woerden
Mobiel: 06- 26 53 29 21
KVK: 30156214

You've received this email because you've subscribed to our newsletter.
uscribe here

BSmart Consult
MKB Coaching, Training & Advies