



Name: \_\_\_\_\_

Gastgeber: \_\_\_\_\_

Tel: \_\_\_\_\_

E-Mail: \_\_\_\_\_

## Für welche der 3 Möglichkeiten haben Sie sich entschieden?

VIP Kunde       Assistenz (Nebenberuf)       Vermögensberater

## Manche Menschen haben ein persönliches Umfeld mit über

>100

>50

>25

## Wie viele Menschen denken Sie ...



... heißen höhere Zins- & Ertragschancen willkommen



... würden staatliche Subventionen bis zu 3.000 € p.a. nutzen



... sind interessiert den Traum von Eigentum, auf einem sicheren Fundament zu verwirklichen oder zu optimieren



... freuen sich über mehr Geld im Portemonnaie bei steigenden Energiekosten



... würden gerne sich und Ihre Lieben angemessen absichern



... sind von einem Zusatzeinkommen oder einer Berufschance begeistert

**Wenn Sie nachhaltig Ihren Freunden und Bekannten finanzielle Vorteile verschaffen können, würden Sie es tun? Denken Sie einfach dabei an Ihre nettesten Verwandten, besten Freude, liebsten Bekannten, die diese Vorteile als Erstes erhalten sollen.**

1 Name, Vorname, Beruf, Alter, verh. Kinder, Telefon

9 Name, Vorname, Beruf, Alter, verh. Kinder, Telefon

2 Name, Vorname, Beruf, Alter, verh. Kinder, Telefon

10 Name, Vorname, Beruf, Alter, verh. Kinder, Telefon

3 Name, Vorname, Beruf, Alter, verh. Kinder, Telefon

4 Name, Vorname, Beruf, Alter, verh. Kinder, Telefon

5 Name, Vorname, Beruf, Alter, verh. Kinder, Telefon

6 Name, Vorname, Beruf, Alter, verh. Kinder, Telefon

7 Name, Vorname, Beruf, Alter, verh. Kinder, Telefon

8 Name, Vorname, Beruf, Alter, verh. Kinder, Telefon

Riskmanagement

Money-  
coach

Subventions-  
lotse

Immo-  
strategie

Haushalts-  
optimierer